

revealed. The most significant conditions of registration of the contract are given. The author pays special attention to requirements to a form of the contract for rent of the enterprise and gives distinctive features of the contract for enterprise rent. Features of rent of the commercial objects creating conditions for receiving profit are shown: buildings, constructions and enterprises. The special attention is paid to two categories of the rights connected with the enterprise such as: a) rights for a service mark, names of firm and trademark; b) the rights acquired by the lessor on the basis of the license for occupation by the related activity.

МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ ТЯЖЁЛОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ НА МЕЗОУРОВНЕ

Гребенников А.В.

ФГБУН «Институт угля Сибирского отделения Российской академии наук», Кемерово, Россия
(650065 г. Кемерово, просп. Ленинградский, 10), e-mail: gav1956@mail.ru

Новые знания, применяемые в реальном секторе экономики, и, главным образом, их технологическая составляющая, способны изменить структуру производства, значительно повышая эффективность экономики через развитие её высокотехнологических секторов. На основе аналогии по преобразованию новых знаний во внутрифирменной инновационной системе предлагается императивный подход формирования инновационных кластеров в машиностроительной отрасли на мезоуровне, способствующих переходу предприятий на новый технологический уровень. Важнейшим субъектом развития инновационных кластеров являются региональные органы власти, поэтому их создание целесообразно на принципах государственно-частного партнёрства научно-образовательных учреждений, органов власти и бизнес-структур. Автором предложены инструменты институциональных преобразований через создание субъектов развития, формирования инновационных направлений в отрасли тяжелого машиностроения как один из вариантов ответа на вызовы мировой экономики.

MECHANISM OF INCREASE OF COMPETITIVENESS OF PRODUCTION OF HEAVY MECHANICAL ENGINEERING AT MESOLEVEL

Grebennikov A.V.

Institute of Coal of the Siberian branch of the Russian Academy of Sciences, , Kemerovo, Russia
(650065, Kemerovo, Leningradski prosp., 10), e-mail: gav1956@mail.ru

Mechanism of increase of competitiveness of production of heavy mechanical engineering at mesolevel. Grebennikov A.V. New knowledge being applied in the real sector of economy, and, primarily, their technological component, can change the structure of production, increasing the efficiency of the economy through the development of its high-tech sectors. The imperative approach of formation of innovative clusters at the mesolevel, promoted the transition of branches into a new technological level, is proposed, using the approaches to the transformation of new knowledge in the in-house innovation system. The most important subject of development of innovative clusters are regional authorities therefore creation of them is reasonable on the principles of state-private partnership of scientific educational institutions, authorities and business structures.

МЕТОД ВЫБОРА СТРАТЕГИЙ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ВУЗА СО СТЕЙКХОЛДЕРАМИ НА ОСНОВЕ ДЕТЕРМИНИРОВАННОГО ЭКВИВАЛЕНТА

Греско А.А., Солодухин К.С.

ФГБОУ «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса», Владивосток,
Россия (690014, г. Владивосток, ул. Гоголя, 41), e-mail: gresko_al@mail.ru, k.solodukhin@mail.ru

Выбор вузом наиболее подходящего набора стратегий взаимодействия с группами стейкхолдеров обуславливается стремлением к долгосрочной сбалансированности отношений со всеми стейкхолдерами. В статье рассматривается метод выбора наиболее подходящих типов стратегий взаимодействия вуза со стейкхолдерами на основе детерминированного эквивалента. При этом в качестве детерминированного эквивалента рассматривается критерий ожидаемой полезности применения типа стратегии. В статье на примере описывается алгоритм нахождения детерминированного эквивалента типа стратегии взаимодействия вуза с группой стейкхолдеров «клиенты» с учетом установления порогового значения целесообразности применения стратегии. Описан способ построения эмпирической кривой эквивалентов. Выбор, как правило, осуществляется лицом, принимающим решение, в пользу такого типа стратегии взаимодействия, которому соответствует наибольший детерминированный эквивалент. Однако в любом случае окончательный выбор остается за лицом, принимающим решение.

THE SELECTION METHOD OF INTERACTION STRATEGIES AMONG EDUCATIONAL INSTITUTION AND STAKEHOLDERS BASED ON THE DETERMINISTIC EQUIVALENT

Gresko A.A., Solodukhin K.S.

FSEI «Vladivostok State University of Economics and Service», Vladivostok, Russia
(690014, Vladivostok, Gogol str., 41), e-mail: gresko_al@mail.ru, k.solodukhin@mail.ru

The choice of the university of the most appropriate set of strategies of interaction with stakeholder groups is conditioned by the aspiration to long-term balance relations with all stakeholders. The article considers the