

determining the level of economic and social development of the country and its direction is reflected in a number of studies. One of the General conclusions described in the article is the position of the inefficiency of the revolutionary breaking existing and plantations borrowed institutions, since a change in the institutional structure is a process that requires time and, targeted and systematic efforts of the state, corrected in the course of their implementation, and is not the result of spontaneous self-organization.

ОРГАНИЗАЦИЯ ИНФРАСТРУКТУРНЫХ ПРОЕКТОВ РАЗВИТИЯ ГОРОДСКИХ АГЛОМЕРАЦИЙ НА ОСНОВЕ МЕХАНИЗМОВ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Зыков А.А.

ФГБОУ ВПО «Санкт-Петербургский государственный университет сервиса и экономики»,
Санкт-Петербург, Россия (192000, Санкт-Петербург, Кавалергардская, дом 7, лит. А),
e-mail: drozdov_gd@mail.ru.

В статье рассматриваются вопросы организации сложных инфраструктурных проектов в городских агломерациях на основе механизмов государственно-частного партнерства (ГЧП). Вопросы взаимодействия органов государственной власти и бизнес-структур в современных условиях приобретают особую значимость. Механизмы ГЧП способствуют реализации масштабных общественно значимых инфраструктурных проектов в различных отраслях городских агломераций (промышленность, строительство, транспорт, ЖКХ, образование, здравоохранение и др.). Организация инфраструктурных проектов государственно-частного партнерства, направленная на повышение эффективности взаимодействия органов власти и бизнес-структур, имеющих разнонаправленные интересы, включает 4 этапа: (1) концептуальный; (2) обоснования и планирования проекта; (3) проектирования и строительства; (4) эксплуатацию объекта (в том числе реновацию) и его передачу (утилизацию). На втором этапе организации ГЧП определяется степень влияния рисков на инфраструктурный проект. Разрабатывается система мероприятий, направленных на своевременное выявление, оценку и оптимизацию рисков.

ORGANIZATION OF INFRASTRUCTURE DEVELOPMENT PROJECTS IN URBAN AREAS BASED ON THE MECHANISMS OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP

Zykov A.A.

St. Petersburg State University of Service and Economy, St. Petersburg, Russia
(192000, St. Petersburg, Kavalergardskaya, house 7), e-mail: drozdov_gd@mail.ru

The article deals with the questions of organization of complex infrastructure projects in urban areas based on the mechanisms of public-private partnerships (PPP). Cooperation between public authorities and business structures in modern terms acquire special significance. PPP mechanisms contribute to the implementation of large-scale public infrastructure projects in various sectors of the urban areas (industry, construction, transport, housing, education, health, etc.). The infrastructure projects of the public-private partnership aimed at increasing the efficiency of interaction between the authorities and business structures, with different interests, includes 4 phases: (1) concept; (2) justification and project planning; (3) design and construction; (4) operation of the facility (including renovation) and its transmission (recycling). In the second phase of the PPP determines how risks to the infrastructure project. A system of measures aimed at the early detection, evaluation and optimization of the risk.

ВОПРОСЫ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА И ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Иванова Н.Д., Иванов А.А., Ковылкин Д.Ю., Колесов К.И., Плеханова А.Ф.

ФГБОУ ВПО «Нижегородский государственный технический университет им. Р. Е. Алексеева»,
Нижний Новгород, Россия (603950, Нижний Новгород, ГСП 41, ул. Минина, 24),
e-mail: lavrentievan@yandex.ru

Уточнены сущность и предложена авторская трактовка понятий инвестиционного климата и привлекательности экономических систем. Так, инвестиционный климат отражает благоприятствование инвестиционного комплекса экономической системы в целом для всех инвесторов. Инвестиционная привлекательность отражает субъективное восприятие инвестиционных условий инвестором. Данное уточнение позволяет устранить часть методических трудностей, связанных с количественной оценкой параметров инвестиционного климата, а также обосновать приоритет последнего над инвестиционной привлекательностью при разработке программ развития. Приведены специфические факторы, которые должны быть учтены при оценке привлекательности отраслей и регионов. Обоснована необходимость совместной оценки привлекательности отрасли и региона – местонахождения в связи с особенностями современных инвестиционных процессов. Предлагается расширить традиционную трактовку инвестиционной привлекательности через взаимодействие инвестиционного потенциала и рисков, добавив в качестве третьей компоненты инвестиционную устойчивость и обосновав возможность ее оценки, что позволит повысить надежность принимаемых инвестиционных решений.

SOME QUESTIONS ABOUT THE APPRAISAL OF THE ECONOMIC SYSTEMS' INVESTMENT CLIMATE AND INVESTMENT APPEAL

Ivanova N.D., Ivanov A.A., Kovilkin D.U., Kolesov K.I., Plehanova A.F.

Nizhniy Novgorod State Technical University n. a. R. E. Alekseev, Nizhniy Novgorod, Russia
(603950, Nizhniy Novgorod, SSP 41, Minin's street, 24), e-mail: lavrentievan@yandex.ru

We adjusted the economic systems' investment climate and appeal essence and proposed the author's treatment of these terms. So investment climate reflects the investment facilities of the economic system for investors not specified by kind. The investment appeal reflects the investor subjective perception of investment conditions. This definitions allow to remove the methodological difficulties connected with statement of the investment climate characteristics amount, and also ground the priority of the climate above the investment appeal when working out development programs. We specified the factors for the investment appeal appraisal of regions and sectors of the national economy. We grounded the necessary of the conjoint appraisal of the regional and sector's appeal in concordance with the modern investment process characteristics. The authors advance to expand the traditional investment climate interpretation as the interaction of investment potential and risks with the third component – investment stability, and substantiate the means of the investment stability use and calculation. That will increase the investment decisions reliability.

ЦИКЛИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ КРИЗИСА

Иванюк В.А., Богданов Д.Д.

Московский финансово-промышленный университет «Синергия», Москва, Россия
(125993, г. Москва, Ленинградский проспект, 80), e-mail: ivenera08@mail.ru

В статье приводится анализ причин и механизмов кризисов. Источником фондового кризиса является спад в циклическом развитии экономики, так как фондовый рынок вслед за реальной экономикой является циклическим в своей динамике, формируя длинные циклы хозяйственной активности и реализуя риски финансовых кризисов на понижающихся склонах своей динамики. Таким образом, спад в разных секторах экономики и фондовый кризис выступают как взаимосвязанные проявления фаз рецессии и депрессии в экономическом цикле. Фондовый кризис характеризуется нестабильностью на финансовых рынках в форме снижения цен на основные активы, приводящей к массовому банкротству субъектов рынка.

CYCLIC ANALYSIS OF CRISIS

Ivanyuk V.A., Bogdanov D.D.

Moscow financial industry university «Synergy», Moscow, Russia (125993, Moscow, Leningrad Prospect, 80),
e-mail: ivenera08@mail.ru

The article is an analysis of the causes and mechanisms of crisis. The source of the crisis is the decline of the stock in the cyclical development of the economy as well as the stock market after the real economy is cyclical in its dynamics, creating long cycles of economic activity and implementing the risk of financial crises on the slopes dropping its dynamics. Thus, the decline in the different sectors of the economy and the stock crisis act as interconnected manifestations phases of recession and depression in the economic cycle. Stock crisis is characterized by instability in the financial markets in the form of lower prices for key assets, leading to a massive bankruptcy of market.

ЭФФЕКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА

Идченко Н.В., Елкин С.Е.

Омский институт (филиал) Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова
(644009, г. Омск, ул. 10 лет Октября, д. 195 корп. 18), e-mail: hopelaki_0513@rambler.ru

В статье рассматривается проблема оценки интеллектуального капитала предприятия, который влияет на результативность, прибыльность и рыночную оценку компании, что на сегодняшний день является самым актуальным вопросом многих компаний. В работе применялись такие методы, как анализ литературы, метод сравнения, дедуктивный метод и анализ. Практическая значимость проявляется в возможности наиболее точно дать количественную оценку уровню интеллектуального капитала. В ходе работы были освещены основные методики оценки интеллектуального капитала, с помощью анализа выявлена наиболее эффективная количественная методика оценки интеллектуального капитала. Выявленная методика охватывает систему показателей, включение которых необходимо учитывать при оценке интеллектуального капитала, так как без них результат расчета не может быть достоверным и полным.