

loss of its positions in the competitive environment and the choice of the directions of activities for the sustainable positioning at the commodities markets and determine the specialization of the business entity. Economic safety of the enterprise is supported by the accounting-information system, allowing to choose the direction of development of the enterprise, objectively characterize its financial condition, financial stability and the ability to develop, identify the negative trends and to capture the perspective directions of the development, contributing to the profit of the economic entity. High rates of formation, transfer, processing and use of information in the modern business world has become one of the most important elements contributing to the development of relations between business partners.

ПАРАДИГМА СТРЕСС-ТЕСТИРОВАНИЯ И ОПТИМАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ ЛИКВИДНОСТЬЮ БАНКА

Горячева Е.А., Минаков В.Ф.

ФГБОУ ВПО «Санкт-Петербургский государственный экономический университет»,
Санкт-Петербург, Россия (191023, г. Санкт-Петербург, ул. Садовая, 21)

Исследование определяет основные факторы, способные оказать существенное влияние на риск потери ликвидности коммерческого банка. Анализируются ряды временной динамики макроэкономических факторов, влияющих на риск ликвидности кредитной организации. Оцениваются диапазоны вариативности таких факторов. Предложена двухуровневая модель управления ликвидностью кредитных организаций. Первый уровень позволяет определить затраты банка на управление ликвидностью в условиях наихудшего состояния – недостаточности ликвидности. Второй уровень позволяет не допускать предельного состояния ликвидности путем выбора оптимального по затратам варианта пополнения ликвидности в любом промежуточном сценарии. Авторским алгоритмом генерируется дерево решений оптимального управления ликвидностью для всей траектории изменения ликвидности: от устойчивого состояния до стрессового. Построены и исследованы сценарное поле и поле дерева решений вариантов управления ликвидностью банков.

PARADIGM OF STRESS TESTING AND OPTIMUM BANK LIQUIDITY MANAGEMENT

Goriacheva E.A., Minakov V.F.

FGBOU VPO «Saint Petersburg State University of Economics», Saint Petersburg, Russia
(191023, Saint Petersburg, Sadovaya street, 21)

The study identifies the main factors that may have a significant impact on the liquidity risk of commercial bank. Analyzed the series of the temporal dynamics of macroeconomic factors, affecting the liquidity risk of the credit institution. Estimated the ranges of variation of these factors. We propose a two-level model of the liquidity management of credit institutions. The first level allows determine the costs of the bank for managing liquidity in the worst condition - lack of liquidity. The second level allows you to avoid limiting the liquidity position by choosing the best cost option replenish liquidity in any intermediate scenario. Author's algorithm generates a decision tree of optimal liquidity management for the entire trajectory of change in liquidity from the steady state to the stress. Constructed and studied scenic field, and a decision tree for liquidity management of banks.

АРЕНДА КОММЕРЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ, СОЗДАЮЩИХ УСЛОВИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ

Грахова Е.В.

Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашникова, Ижевск,
Удмуртская республика (426069, г. Ижевск, ул. Студенческая, д. 7), e-mail: grahova.smile@mail.ru

Рассмотрены особенности правового регулирования аренды коммерческих объектов недвижимости, создающих условия для получения прибыли: зданий, сооружений, предприятий. Выявлены основные проблемы, возникающие при заключении договора аренды объектов недвижимости. Приведены наиболее значимые условия оформления договора. Особое внимание автор уделяет требованиям к форме договора на аренду предприятия и приводит отличительные особенности договора на аренду предприятия. Показаны особенности аренды коммерческих объектов, создающих условия для получения прибыли: зданий, сооружений и предприятий. Особое внимание уделено таким двум категориям прав, связанных с предприятием, как: а) права на знак обслуживания, наименования фирмы и товарный знак; б) права, полученные арендодателем на основании лицензии на занятие соответствующей деятельностью.

RENT OF THE COMMERCIAL REAL ESTATE OBJECTS CREATING CONDITIONS FOR RECEIVING PROFIT

Grahova E.V.

Kalashnikov Izhevsk State Technical University (Russia, Udmurt Republic, Izhevsk 426069, Studencheskaya 7)

Features of legal regulation of rent of the commercial real estate objects creating conditions for receiving profit (buildings, constructions, enterprises) are considered. The main problems arising at the conclusion of the lease contract of real estate objects are

revealed. The most significant conditions of registration of the contract are given. The author pays special attention to requirements to a form of the contract for rent of the enterprise and gives distinctive features of the contract for enterprise rent. Features of rent of the commercial objects creating conditions for receiving profit are shown: buildings, constructions and enterprises. The special attention is paid to two categories of the rights connected with the enterprise such as: a) rights for a service mark, names of firm and trademark; b) the rights acquired by the lessor on the basis of the license for occupation by the related activity.

МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ ТЯЖЁЛОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ НА МЕЗОУРОВНЕ

Гребенников А.В.

ФГБУН «Институт угля Сибирского отделения Российской академии наук», Кемерово, Россия
(650065 г. Кемерово, просп. Ленинградский, 10), e-mail: gav1956@mail.ru

Новые знания, применяемые в реальном секторе экономики, и, главным образом, их технологическая составляющая, способны изменить структуру производства, значительно повышая эффективность экономики через развитие её высокотехнологичных секторов. На основе аналогии по преобразованию новых знаний во внутрифирменной инновационной системе предлагается императивный подход формирования инновационных кластеров в машиностроительной отрасли на мезоуровне, способствующих переходу предприятий на новый технологический уровень. Важнейшим субъектом развития инновационных кластеров являются региональные органы власти, поэтому их создание целесообразно на принципах государственно-частного партнёрства научно-образовательных учреждений, органов власти и бизнес-структур. Автором предложены инструменты институциональных преобразований через создание субъектов развития, формирования инновационных направлений в отрасли тяжелого машиностроения как один из вариантов ответа на вызовы мировой экономики.

MECHANISM OF INCREASE OF COMPETITIVENESS OF PRODUCTION OF HEAVY MECHANICAL ENGINEERING AT MESOLEVEL

Grebennikov A.V.

Institute of Coal of the Siberian branch of the Russian Academy of Sciences, , Kemerovo, Russia
(650065, Kemerovo, Leningradski prosp., 10), e-mail: gav1956@mail.ru

Mechanism of increase of competitiveness of production of heavy mechanical engineering at mesolevel. Grebennikov A.V. New knowledge being applied in the real sector of economy, and, primarily, their technological component, can change the structure of production, increasing the efficiency of the economy through the development of its high-tech sectors. The imperative approach of formation of innovative clusters at the mesolevel, promoted the transition of branches into a new technological level, is proposed, using the approaches to the transformation of new knowledge in the in-house innovation system. The most important subject of development of innovative clusters are regional authorities therefore creation of them is reasonable on the principles of state-private partnership of scientific educational institutions, authorities and business structures.

МЕТОД ВЫБОРА СТРАТЕГИЙ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ВУЗА СО СТЕЙКХОЛДЕРАМИ НА ОСНОВЕ ДЕТЕРМИНИРОВАННОГО ЭКВИВАЛЕНТА

Греско А.А., Солодухин К.С.

ФГБОУ «Владивостокский государственный университет экономики и сервиса», Владивосток, Россия (690014, г. Владивосток, ул. Гоголя, 41), e-mail: gresko_al@mail.ru, k.solodukhin@mail.ru

Выбор вузом наиболее подходящего набора стратегий взаимодействия с группами стейкхолдеров обуславливается стремлением к долгосрочной сбалансированности отношений со всеми стейкхолдерами. В статье рассматривается метод выбора наиболее подходящих типов стратегий взаимодействия вуза со стейкхолдерами на основе детерминированного эквивалента. При этом в качестве детерминированного эквивалента рассматривается критерий ожидаемой полезности применения типа стратегии. В статье на примере описывается алгоритм нахождения детерминированного эквивалента типа стратегии взаимодействия вуза с группой стейкхолдеров «клиенты» с учетом установления порогового значения целесообразности применения стратегии. Описан способ построения эмпирической кривой эквивалентов. Выбор, как правило, осуществляется лицом, принимающим решение, в пользу такого типа стратегии взаимодействия, которому соответствует наибольший детерминированный эквивалент. Однако в любом случае окончательный выбор остается за лицом, принимающим решение.

THE SELECTION METHOD OF INTERACTION STRATEGIES AMONG EDUCATIONAL INSTITUTION AND STAKEHOLDERS BASED ON THE DETERMINISTIC EQUIVALENT

Gresko A.A., Solodukhin K.S.

FSEI «Vladivostok State University of Economics and Service», Vladivostok, Russia
(690014, Vladivostok, Gogol str., 41), e-mail: gresko_al@mail.ru, k.solodukhin@mail.ru

The choice of the university of the most appropriate set of strategies of interaction with stakeholder groups is conditioned by the aspiration to long-term balance relations with all stakeholders. The article considers the