

introduction of the patent system of taxation in the Russian regions. However, a certain leveling elements of injustice in the taxation individual businessmen and micro-enterprises in the future and at the expense of a more detailed differentiation of types of business and its scope does not solve problem of ensuring focused tax regulation of the development of entrepreneurship. Do not use a mechanism to stimulate innovation and reinvestment in small business activities by establishing necessary and sufficient level of tax burden.

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ В ДОРОЖНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Балзанай С.В.

ФГБОУ ВПО «Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет»,
Санкт-Петербург, Россия (190005, г. Санкт-Петербург, ул. 2-ая Красноармейская, д. 4), e-mail: b.syldys@yandex.ru

Рассматривается возможность применения метода управления проектами строительства автомобильных дорог. Проектный подход в дорожном строительстве позволяет достичь заранее определенного результата в конкретные сроки и за фиксированный объем финансовых и материальных ресурсов. Сравнительный анализ традиционного и проектного управления показал, что применение метода позволяет обеспечить динамичный процесс подготовки и реализации проекта строительства автомобильной дороги за счет целостного представления конечных целей участниками проекта за счет системного подхода к реализации отдельных этапов проекта всеми участниками. Предлагается использование проектного анализа как эффективного способа оценки предварительных показателей проекта для обеспечения безусловного достижения целей проекта. Также для решения проблемы с возможным удорожанием дорожного проекта рассмотрена одна из форм государственно-частного партнерства – контракт жизненного цикла, то есть заключение долгосрочного соглашения на проектирование, строительство и эксплуатацию автомобильной дороги.

APPLICATION OF PROJECT MANAGEMENT IN ROAD CONSTRUCTION

Balzanay S.V.

Saint-Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering, St. Petersburg, Russia
(190005, St. Petersburg, street 2-aya Krasnoarmeyskaya, 4), e-mail: b.syldys@yandex.ru

The possibility of applying the method of project management construction of highways. Project approach in road construction can achieve a predetermined result within a specific timeframe and for a fixed amount of financial and material resources. Comparative analysis of conventional and project management has shown that the method enables a dynamic process of preparation and implementation of the project of building a highway through a holistic view of the ultimate goals of the project participants through a systematic approach to the implementation of individual phases of the project by all participants. It is proposed to use the design analysis as an effective way to assess the preliminary indicators of the project to ensure the absolute achievement of project objectives. Also to solve possible increase of the road project is considered a form of public-private partnership - the contract life cycle, that is, long-term agreement for the design, construction and operation of highways.

ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ НА ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И РАЗВИТИЕ ПЕРСПЕКТИВНЫХ КЛАСТЕРОВ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КБР

Баллиева Х.Ю., Гузиева Л.М., Азаматова Р.М.

ФГБОУ ВПО «Кабардино-Балкарский государственный университет им. Х.М. Бербекова», Нальчик, Россия
(360004, КБР, г. Нальчик, ул. Чернышевского, 173), e-mail: altueva_leila003@mail.ru

Интегральное влияние инвестиций на масштабы и структуру внешней торговли зависит от соотношения прямых и косвенных эффектов. В принципе инвестиции, идущие вслед за товарным экспортом, могут замещать его на уровне отдельно взятого продукта. Однако на уровне экономики в целом и ее основных секторов этого фактически не происходит. Практика показывает, что связанный с прямыми инвестициями эффект расширения торговли обычно превосходит эффект замещения. Более того, прямые инвестиции влекут за собой изменения в структуре экспортных поставок в результате увеличения доли промежуточной продукции по сравнению с готовой. Экспортный потенциал республики определяется, в первую очередь, состоянием и уровнем развития традиционных отраслей экономики - промышленного комплекса и сельского хозяйства. Наиболее динамично развивающимися сегодня остаются пищевая промышленность, машиностроение и цветная металлургия. Именно эти отрасли в основном обеспечивают рост объемов промышленного производства. В этих отраслях, а также в легкой промышленности реализовано 20 инвестиционных проектов.

THE IMPACT OF THE INVESTMENT ACTIVITY ON THE EXPORT POTENTIAL AND THE DEVELOPMENT OF PROMISING INDUSTRY CLUSTERS OF KABARDINO-BALKAR REPUBLIC

Ballieva K.Y., Guzieva L.M., Azamatova R.M.

Federal State Government-financed Educational Institution of Higher Professional Education «Kabardino-Balkarian State University», Nalchik, Russia (360004, Kabardino-Balkar Republic, Nalchik, ul. Chernishevskogo, 173),
e-mail: altueva_leila003@mail.ru

The integral impact of the investment on the scale and structure of foreign trade depends on the ratio of direct and indirect effects. In principle, the investments, following the commodity export, can replace it at a single product.

However, at the level of the overall economy and its major sectors this actually does not happen. In practice the effect of trade expansion connected with the direct investment is usually greater than the effect of substitution. Moreover, the direct investments involve changes in the structure of export delivery by increasing the share of intermediate products in comparison with finished products. The export potential of the republic is determined primarily by the state and level of development of traditional sectors of the economy - industry and agriculture. The fastest growing today are food industry, machinery and non-ferrous metallurgy. These branches mainly provide the growth of industrial production. In these industries, as well as in light industry 20 investment projects are carried out.

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ГРУППЫ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ В СМЕШЕННОЙ МОДЕЛИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Баннова К.А.¹, Дырина Е.Н.¹, Князева М.В.²

1 ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Томский политехнический университет», Томск, Россия,
e-mail: bannovaka@yandex.ru

2 ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Томский государственный университет», Томск, Россия,
e-mail: kmvl9@mail.ru

Проведен сравнительный анализ зарубежного и российского опыта налогообложения консолидированных групп налогоплательщиков, который доказывает, что в Российской Федерации реализована смешанная модель: с одной стороны, консолидированная группа рассматривается как единый налогоплательщик и, в то же время, под группой понимаются отдельные юридические лица. Представлена классификация консолидированных групп налогоплательщиков, используемых в развитых зарубежных странах, проведен сравнительный анализ сильных и слабых сторон действующих моделей налогообложения крупного бизнеса. Мировая практика показывает, что в условиях экономической глобализации транснациональные корпорации оказываются важнейшим инструментом в конкурентной борьбе развитых стран за международные рынки и лидерство в системе мирового разделения труда. Также выявлен ряд общих тенденций функционирования консолидированных групп налогоплательщиков в смешанной модели налогообложения.

CONSOLIDATED GROUP OF TAXPAYERS IN MIXING MODEL OF TAXATION

Bannova K.A.¹, Dyrina E.N.¹, Knyazeva M.V.²

1 National Research Tomsk Polytechnic University, Tomsk, Russia, e-mail: bannovaka@yandex.ru

2 National Research Tomsk State University, Tomsk, Russia, e-mail: kmvl9@mail.ru

Comparative analysis foreign and Russian experience tax consolidated group of taxpayers, which proves that the Russian Federation implemented a mixed model: on the one hand the consolidated group is treated as a single taxpayer and at the same time, a group defined as separate entities. The classification of the consolidated group of taxpayers that are used in other developed countries, the comparative analysis of the strengths and weaknesses of existing models of taxation of big business. World practice shows that in the context of economic globalization, transnational corporations are the most important instrument in the competition for the developed countries and the international market leader in the global division of labor. Also identified a number of general trends in the consolidated group of taxpayers in the mixed model of taxation.

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КОНСОЛИДИРОВАННЫХ ГРУПП НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ В РОМАНО-ГЕРМАНСКОЙ СИСТЕМЕ ПРАВА

Баннова К.А., Дырина Е.Н., Жданова А.Б.

ФГБОУ ВПО «Национальный исследовательский Томский политехнический университет», Томск, Россия
(634050, Томск, проспект Ленина, 30), e-mail: bannovaka@yandex.ru

Проведен сравнительный анализ зарубежного и российского опыта налогообложения консолидированных групп налогоплательщиков, который доказывает, что в Российской Федерации реализована смешанная модель: с одной стороны, консолидированная группа рассматривается как единый налогоплательщик и в то же время под группой понимаются отдельные юридические лица. Представлена классификация консолидированных групп налогоплательщиков, используемых в развитых зарубежных странах романо-германского типа, проведен сравнительный анализ сильных и слабых сторон действующих моделей налогообложения крупного бизнеса. Также выявлен ряд общих тенденций функционирования консолидированных групп налогоплательщиков. Используя такие инструменты государственной политики, как налоги, необходимо целиком и полностью извлекать пользу не только из фискальной функции налогов, но и из стимулирующей, используя налоговые льготы и преференции, с целью обеспечения необходимого уровня инвестиций в крупный бизнес. Закон о «Консолидированных группах налогоплательщиков» недоработан и нуждается в исправлениях и дополнениях. Необходимо сбалансировать интересы всех взаимодействующих сторон для повышения синергетического эффекта от данного особого режима налогообложения и обеспечить более справедливое распределение налоговых доходов между регионами.