

*Журнал «Научное обозрение.
Экономические науки»
зарегистрирован Федеральной службой
по надзору в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций.
Свидетельство ПИ № ФС77-57503
ISSN 2500-3410*

Импакт-фактор РИНЦ = 0,600

*Учредитель, издательство и редакция:
ООО НИЦ «Академия Естествознания»*

*Почтовый адрес: 105037, г. Москва, а/я 47
Адрес редакции и издателя: 410056, Саратовская
область, г. Саратов, ул. им. Чапаева В.И., д. 56*

**Founder, publisher and edition:
LLC SPC Academy of Natural History**

**Post address: 105037, Moscow, p.o. box 47
Editorial and publisher address: 410056,
Saratov region, Saratov, V.I. Chapaev Street, 56**

*Подписано в печать 29.03.2021
Дата выхода номера 29.04.2021
Формат 60×90 1/8*

*Типография
ООО НИЦ «Академия Естествознания»,
410035, Саратовская область,
г. Саратов, ул. Мамонтовой, д. 5*

**Signed in print 29.03.2021
Release date 29.04.2021
Format 60×90 8.1**

**Typography
LLC SPC «Academy Of Natural History»
410035, Russia, Saratov region,
Saratov, 5 Mamontovoi str.**

*Технический редактор Байгузова Л.М.
Корректор Галенкина Е.С., Дудкина Н.А.*

*Тираж 1000 экз.
Распространение по свободной цене
Заказ НО 2021/1
© ООО НИЦ «Академия Естествознания»*

Журнал «НАУЧНОЕ ОБОЗРЕНИЕ» выходил с 1894 по 1903 год в издательстве П.П. Сойкина. Главным редактором журнала был Михаил Михайлович Филиппов. В журнале публиковались работы Ленина, Плеханова, Циолковского, Менделеева, Бехтерева, Лесгафта и др.

Journal «Scientific Review» published from 1894 to 1903. P.P. Soykin was the publisher. Mikhail Filippov was the Editor in Chief. The journal published works of Lenin, Plekhanov, Tsiolkovsky, Mendeleev, Bekhterev, Lesgaft etc.



М.М. Филиппов (M.M. Philippov)

**С 2014 года издание журнала возобновлено
Академией Естествознания
From 2014 edition of the journal resumed
by Academy of Natural History**

**Главный редактор: М.Ю. Ледванов
Editor in Chief: M.Yu. Ledvanov**

Редакционная коллегия (Editorial Board)
А.Н. Курзанов (A.N. Kurzanov)
Н.Ю. Стукова (N.Yu. Stukova)
М.Н. Бизенкова (M.N. Bizenkova)
Н.Е. Старчикова (N.E. Starchikova)
Т.В. Шнуровозова (T.V. Shnurovozova)

НАУЧНОЕ ОБОЗРЕНИЕ • ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

SCIENTIFIC REVIEW • ECONOMIC SCIENCES

www.science-education.ru

2021 г.



***В журнале представлены научные обзоры,
статьи проблемного
и научно-практического характера***

***The issue contains scientific reviews,
problem and practical scientific articles***

СОДЕРЖАНИЕ**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ (08.00.00)****СТАТЬИ**

РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЧЁТНОЙ ПАЛАТЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ <i>Лапаев А.А.</i>	5
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ <i>Меркулова Н.С., Шантала А.Р.</i>	10
МЕСТО РОССИЙСКИХ ТНК НА МИРОВОМ РЫНКЕ <i>Чишьева З.Г., Есиева А.А.</i>	15
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АТОМНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В ГЛОБАЛИЗИРОВАННОМ МИРЕ <i>Кайгородцев А.А.</i>	20
ОЦЕНКА ПЕРСОНАЛА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ <i>Кифа Л.Л., Шевлякова Е.М.</i>	25
БИРЖЕВЫЕ И ВНЕБИРЖЕВЫЕ РЫНКИ: ОСНОВНЫЕ РАЗЛИЧИЯ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ <i>Минашкин А.С.</i>	32

CONTENTS**ECONOMIC SCIENCES (08.00.00)****ARTICLES**

PERFORMANCE OF THE ACCOUNTS CHAMBER OF THE RUSSIAN FEDERATION <i>Lapaev A.A.</i>	5
PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE MODERN BANKING SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION <i>Merkulova N.S., Shaptala A.R.</i>	10
THE PLACE OF RUSSIAN TNC IN THE WORLD MARKET <i>Chshieva Z.G., Esieva A.A.</i>	15
PROBLEMS AND PROSPECTS OF NUCLEAR POWER INDUSTRY DEVELOPMENT ENERGY IN A GLOBALIZED WORLD <i>Kaygorodtsev A.A.</i>	20
STAFF ASSESSMENT IN THE DIGITAL ECONOMY: ECONOMIC AND MANAGERIAL ASPECTS <i>Kifa L.L., Shevlyakova E.M.</i>	25
EXCHANGE AND OTC MARKETS: THE MAIN DIFFERENCES AND FEATURES OF DEVELOPMENT <i>Minashkin A.S.</i>	32

СТАТЬИ

УДК 338.1

**РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЧЁТНОЙ ПАЛАТЫ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Лапаев А.А.

*ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»,
Москва, e-mail: academy@fa.ru*

Контроль законности и эффективности использования средств является важным аспектом как в государственных финансах, так и для каждого гражданина в целях получения надлежащего объёма государственных благ и услуг. Счётная палата Российской Федерации, выполняя функцию внешнего государственного контроля, представляя интересы общества в лице Государственной Думы Российской Федерации, выполняет независимую оценку деятельности и достижение целей различных объектов контроля. В работе показаны результаты деятельности Счётной палаты Российской Федерации, проанализирована динамика результатов деятельности и оценка опубликованных результатов. Раскрыты основные мероприятия в количественных и качественных показателях по направлениям деятельности, их изменение и эффект от выявленных изменений. Показаны меры реагирования и пресечения нарушений в динамике лет, а также изложены факторы влияния на уровень исполнения государственных программ и заданий. Выявлены тенденции развития внешнего государственного контроля и эффект от его реализации. Главной тенденцией является переход от количественного к качественному способу проведения контрольных и экспертно-аналитических мероприятий, в основе которого лежит повышение результативности контроля при сохранении или сокращении издержек на его проведение.

Ключевые слова: Счётная палата, мероприятие, результат, контроль, эффективность

**PERFORMANCE OF THE ACCOUNTS CHAMBER
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Lapaev A.A.

*Financial University under the Government of the Russian Federation,
Moscow, e-mail: academy@fa.ru*

Monitoring the legality and efficiency of the use of funds is an important aspect both in public finances and for each citizen, to obtain an appropriate amount of public goods and services. The accounts Chamber of the Russian Federation, performing the function of external state control, representing the interests of the company in the person of the State Duma of the Russian Federation, performs an independent assessment of the activities and achievement of the goals of various objects of control. The paper shows the results of the activity of the accounting Chamber of the Russian Federation, analyzes the dynamics of the results of activity and the evaluation of the published results. The main measures in quantitative and qualitative indicators in the areas of activity, their change and the effect of the identified changes are disclosed. Measures of response and suppression of violations in the dynamics of years are shown, as well as factors of influence on the level of implementation of state programs and tasks. Trends in the development of external state control and the effect of its implementation are revealed. The main trend is the transition from a quantitative to a qualitative method of conducting control and expert-analytical activities, which is based on improving the effectiveness of control while maintaining or reducing the cost of its implementation.

Keywords: audit Chamber, event, result, control, efficiency

Счётная палата – это орган внешнего государственного контроля, а также высший орган финансового аудита, деятельность которого основана на Федеральном законе № 41-ФЗ «О Счетной палате Российской Федерации» от 05 апреля 2013 г. Главными задачами Счётной палаты являются:

1. Контроль за целевым и эффективным использованием средств федерального бюджета.

2. Аудит реализуемости достижения стратегических целей социально-экономического развития России.

Ежегодно Счётная палата публикует отчёт о результатах своей деятельности, отражая основные моменты и контрольные цифры по итогам проведённых мероприятий.

Анализ публикуемых результатов деятельности позволяет понять недостатки

различных мероприятий и программ, а также оценить эффективность расходования средств и реализации проектов.

Цель исследования: раскрытие результатов деятельности Счётной палаты

Материалы и методы исследования

В работе используются статистические методы обработки информации, а также метод наблюдения. В основе работы лежат открытые данные Счётной палаты, а также нормативно-правовые акты, регламентирующие деятельность Счётной палаты.

**Результаты исследования
и их обсуждение**

В рамках своей деятельности Счётная палата проводит контрольные и экспертно-аналитические мероприятия. По результа-

там деятельности Счётной палаты за 2019 г. было проведено 319 мероприятий. Данные мероприятия включали:

1. 242 контрольных мероприятия, представляющие собой проверку документов с последующим составлением списка требований по исправлению ошибок.

2. 45 экспертно-аналитических мероприятий, представляющих более полную и детальную проверку состояния отрасли или выполнения государственной программы. Наибольшую долю из данного количества занимают тематические мероприятия, проведённые 35 раз, оставшиеся количество приходится на бюджетные экспертно-аналитические мероприятия.

3. 32 иных мероприятия, включающие 30 бюджетных и 2 тематических мероприятия [1].

По результатам деятельности Счётной палаты за 3 года наблюдается преобладающая доля контрольных мероприятий в числе всех завершённых мероприятий. При этом не наблюдается явной динамики в сторону их увеличения или уменьшения (рис. 1).

Также в 2018 и 2019 гг. Счётная палата провела 74 и 32 иных мероприятия, в то время как в 2017 г. данные мероприятия не проводились.

В 2019 г. в рамках мероприятий анализа государственных программ особое значение имел детальный анализ эффективности реализации национальных проектов. По результатам данного анализа был выявлен общий уровень реализации национальных проектов, а также определены проекты, имеющие наименьшее исполнение по итогам года. Так, национальные проекты «Цифровая экономика» и «Экология» были реализованы на 73,82 и 36,9% соответственно [1].

Были выявлены факторы, повлиявшие на низкое исполнение национальных проектов. К ним относятся:

1. Слабость взаимодействия федеральных и региональных органов исполнительной власти.

2. Отсутствие прозрачности и методики в определении целевых показателей.

3. Несоответствие целевых показателей программ реальным возможностям регионов по их реализации.

По результатам проведённых мероприятий Счётная палата выявила 4443 нарушения по итогам 2019 г. и 9235 и 6455 нарушений за 2018 и 2017 гг. соответственно [1]. При этом при отсутствии тренда на увеличение или уменьшение в количестве нарушений за данные годы наблюдается значительное уменьшение в денежных объёмах данных нарушений.

Так, в 2017 г. было выявлено нарушений на общую сумму более 1,8 трлн руб., в то время как в 2019 г. данная сумма составляла 0,8 трлн руб., что показывает уменьшение объёма нарушений в денежном выражении в 2,2 раза за 3 года (рис. 2).

В результате роста числа выявленных нарушений до 9235 в 2018 г. и при одновременном снижении нарушений в денежном выражении средняя сумма одного нарушения уменьшилась почти в 3,5 раза и составила 83,5 млн руб. Однако в 2019 г. данный показатель увеличился ввиду значительного уменьшения числа нарушений и составил 199 млн на одно нарушение [2]. Это показывает эффективность деятельности Счётной палаты, так как в результате уменьшения количества мероприятий достигается большая выявляемость объёмов нарушений в денежном выражении.

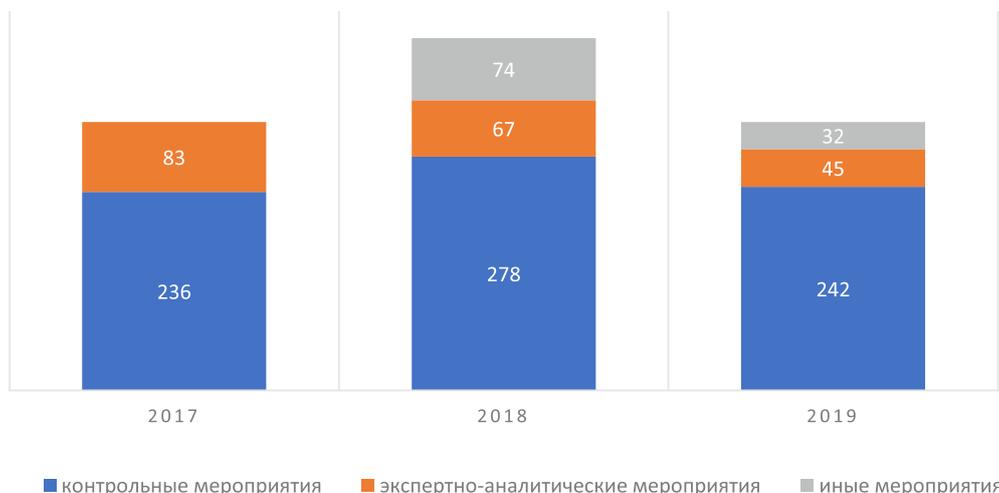


Рис. 1. Динамика завершённых мероприятий Счётной палаты в 2017–2019 гг.

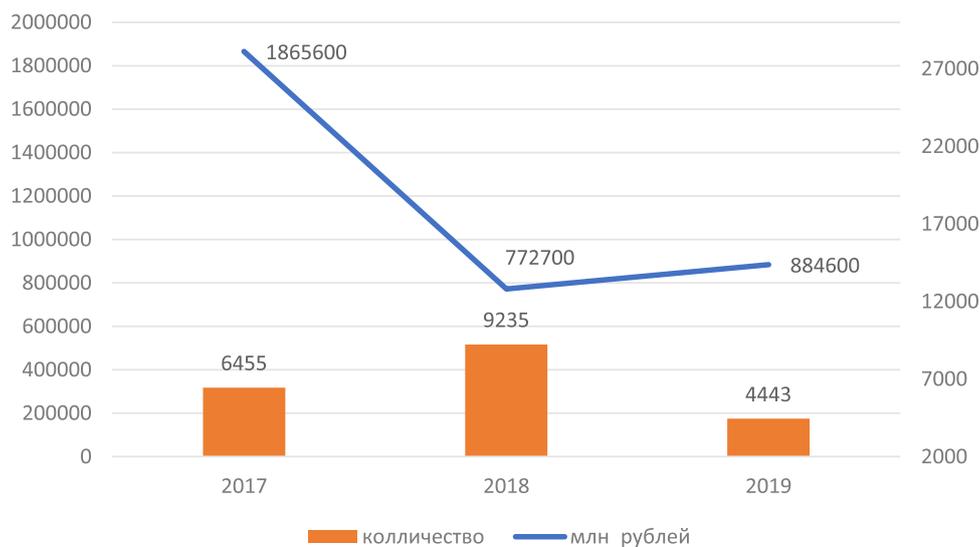


Рис. 2. Нарушения, выявленные Счётной палатой в ходе внешнего государственного аудита в 2017–2019 гг.

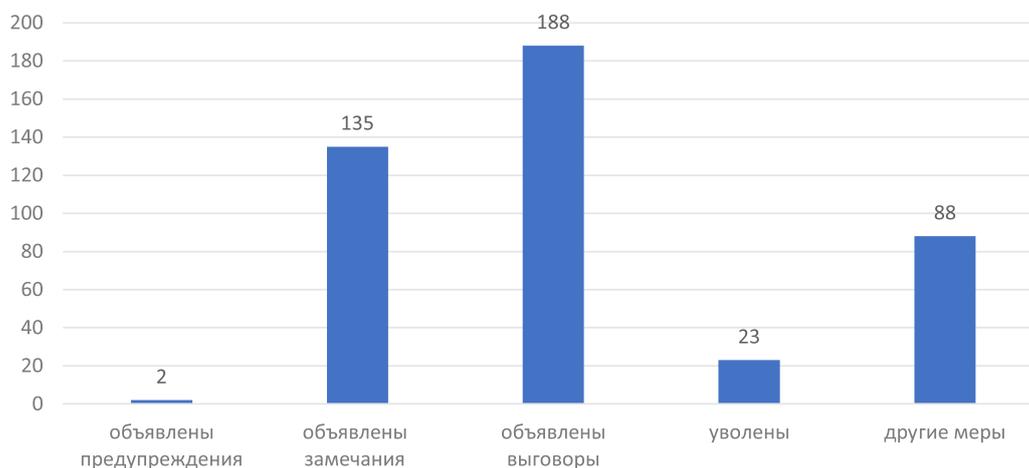


Рис. 3. Привлечение виновных должностных лиц к дисциплинарной ответственности в 2019 г.

По результатам проверок руководителей организаций, в деятельности которых выявлены нарушения, Счётной палатой направляются документы: представления и предписания о необходимости принятия мер по пресечению нарушений, возмещении причинённого государству ущерба, а также о привлечении к ответственности виновных лиц.

По итогам деятельности Счётной палаты наблюдается уменьшение представлений и предписаний по результатам мероприятий. Так, в 2017 г. число направленных документов составляло 437, в то время как в 2018 и 2019 гг. их количество составило 436 и 313 соответственно [2, 3].

Результатами выполнения представлений и предписаний стало:

1. Изменение законодательства.
2. Принятие необходимых ведомственных актов.
3. Корректировка правового регулирования.
4. Пресечение действий должностных лиц, влекущих за собой нарушение действующего законодательства.

Должностные лица по итогам выявленных нарушений также могут быть привлечены к дисциплинарной или административной ответственности. По итогам 2019 г. число должностных лиц, привлечённых к ответственности, составило 436 человек, при этом 323 должностных лица получили замечания и выговоры, а 23 должностных лица были сняты с должности (рис. 3).

Всего за 2017 и 2018 гг. были предъявлены 456 и 492 дисциплинарных взыскания соответственно. При этом доля замечаний и выговоров ежегодно растёт. Так в 2017 г. их доля составила около 63%, в 2018 г. – 65%, а в 2019 – уже 74% от общего числа дисциплинарных взысканий [2, 3].

Также наблюдается динамика увеличения числа увольнений: в 2017 г. ни одно должностное лицо не было снято с должности, а в 2018 г. уже 21 человек был уволен [3].

По результатам выявленных нарушений помимо дисциплинарной и административной ответственности в отношении должностных лиц также может быть применена уголовная ответственность ввиду серьёзности нарушений и злоупотреблений полномочиями. Данные меры были реализованы путём направления соответствующих материалов по итогам проверок в правоохранительные органы и Генеральную прокуратуру.

За 3 года динамика направленных материалов показала тренд на увеличение, но при этом уменьшение числа возбуждённых уголовных дел. По итогам 2019 г. Счётная палата направила 73 материала в правоохранительные органы и Генеральную прокуратуру, из которых по 25 были возбуждены уголовные дела, по 20 делам назначены подследственные проверки и оперативно-розыскные мероприятия. В 2018 г. было направлено 44 материала в правоохранительные органы и возбуждено 40 уголовных дел, а в 2017 г. данные значения составили 46 и 35 соответственно [4].

Помимо годового отчёта о деятельности Счётной палаты регулярно публикуются

отчёты о проведении контрольных и экспертно-аналитических мероприятий, которые публикуются на официальном сайте и в бюллетенях Счётной палаты. По итогам 2019 г. Счётной палатой было опубликовано 104 отчёта, что более чем в 2 раза больше показателя за 2018 г.

Также по итогам 2019 г. был опубликован специальный выпуск Бюллетеня о результатах национальных проектов. Данная мера обусловлена важностью данной информации для граждан и органов власти, а также значимостью национальных проектов в целом для роста национальной экономики. Отмечается, что более чем двухкратный рост публикуемых отчётов обеспечил более широкое распространение информации в СМИ и увеличение количества материалов более чем в 4 раза, что обеспечило большую доступность информации об итогах мероприятий для граждан.

В 2019 г. Счётная палата уделила особое внимание анализу эффективности государственного управления, а именно стратегическому аудиту формирования и достижения целевых показателей деятельности федеральных органов исполнительной власти [5]. По результатам года было рассмотрено 24 федеральных органа исполнительной власти, руководство которыми осуществляет Правительство России. По результатам проверки было выявлено:

1. Недостижение целей государственного управления при планировании, корректировке планов, мониторинге, контроле и оценке промежуточных и конечных общественно значимых результатов.

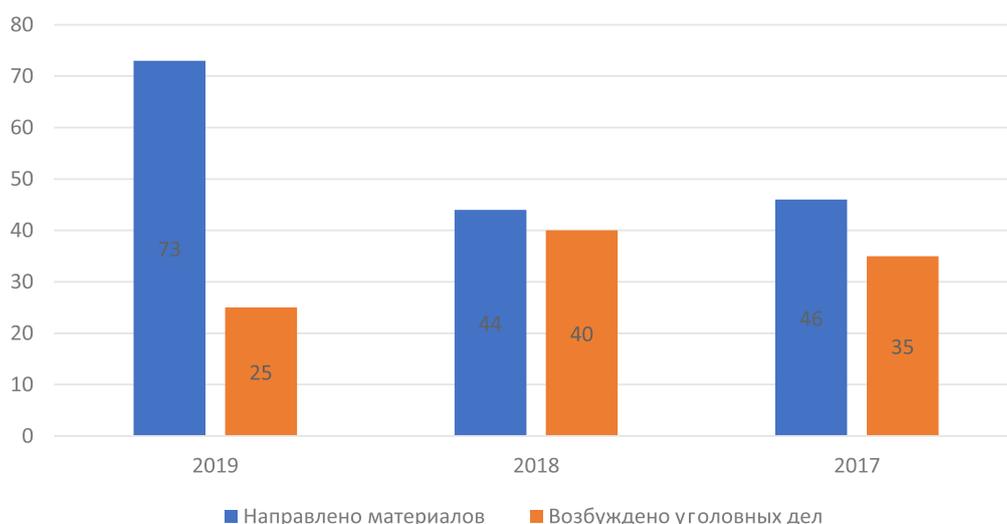


Рис. 4. Динамика направленных материалов в правоохранительные органы и возбуждённых уголовных дел за 2017–2019 гг.

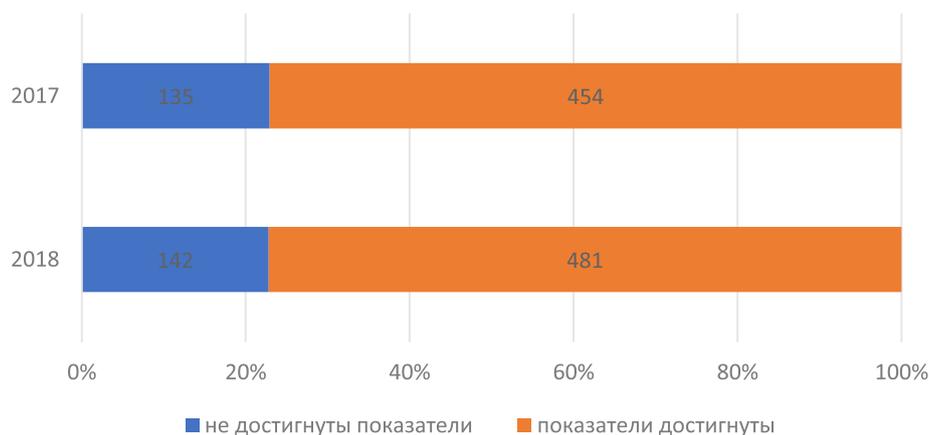


Рис. 5. Результаты проверки показателей федеральных органов исполнительной власти за 2017 и 2018 гг.

2. Неактуальность нормативно-правовых актов, несоответствие более высоким уровням нормативно-правовых актов, в частности указам президента.

По итогам 2018 и 2017 гг. выявлено 142 и 135 несоответствий результатов поставленным показателям, что составляет около 23% невыполненных показателей от общего проверенного объема в среднем за год.

Также Счётной палатой подчёркивается, что доклады реализации планов деятельности федеральных органов исполнительной власти носят формальный характер и не могут быть использованы в качестве инструмента принятия управленческих решений.

Заключение

Деятельность Счётной палаты позволяет оценить эффективность управления объектами контроля, расходования средств и фактического соответствия отчётных показателей. Выявление нарушений позволяет реагировать на возникающие несоответствия и оперативно решать их совместно с различными органами государственной власти. Открытость результатов проверок путём публикации информации в отчётах и бюллетенях позволяет оценить результа-

тивность различных мероприятий и программ, а также обеспечить доступ к этой информации широким слоям населения.

Анализ результатов деятельности показывает повышение эффективности деятельности Счётной палаты на основе реагирования и обследования наиболее значимых и крупных программ, объектов и предметов контроля, не рассредоточивая ресурсы на множество более мелких мероприятий и программ. Тем самым выявляются более крупные и значимые нарушения при снижении общих затрат на осуществление контрольной деятельности.

Список литературы

1. Отчет о работе Счетной палаты Российской Федерации в 2019 году. [Электронный ресурс]. URL: <https://ach.gov.ru/upload/iblock/4e9/4e94867a31c581ff914aa42f1960f8a9.pdf> (дата обращения: 21.02.2021).
2. Отчет о работе Счетной палаты Российской Федерации в 2018 году. [Электронный ресурс]. URL: <https://ach.gov.ru/reports/9279> (дата обращения: 21.02.2021).
3. Отчет о работе Счетной палаты Российской Федерации в 2017 году. [Электронный ресурс]. URL: <https://ach.gov.ru/reports/9280#> (дата обращения: 21.02.2021).
4. Цапина Т.А. Реализация конституционных целей в деятельности Счетной палаты Российской Федерации // Вестник ПАГС. 2018. № 6. С. 123–126.
5. Егоров Д.С. Современные тенденции развития государственного финансового контроля в Российской Федерации // Образование и право. 2019. № 12. С. 94–99.

УДК 336.77(470)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ

Меркулова Н.С., Шаптала А.Р.

ФГБОУ ВО «Курский государственный университет», Курск, e-mail: nat-merkulova@yandex.ru

Отечественная банковская система проходит сложный этап своего развития в условиях современной рыночной конъюнктуры. Обостряются вопросы конкурентной борьбы между российскими коммерческими банками в процессе формирования ресурсной базы, действует режим антироссийских санкций в финансовом секторе, снижается сберегательная активность предприятий, организаций, субъектов малого предпринимательства и населения. При этом коммерческим банкам необходимо неукоснительно следить за выполнением обязательных нормативов Центрального банка РФ. Цель настоящего исследования состоит в том, чтобы на основе прогнозирования основных параметров развития банковской деятельности и рынка банковских услуг выявить среднесрочные перспективы развития современной банковской системы РФ. В процессе исследования применялись общенаучные методы, такие как монографический метод, метод обобщения и сравнения, а также приемы финансового анализа и прогнозирования. В результате проведенного исследования в рамках данной статьи были сделаны выводы о возможном развитии дальнейших событий на рынке банковских услуг, исходя из трех сценариев. В своем настоящем состоянии отечественная банковская система обладает перспективами развития, которые могут позволить стабильный количественный рост и динамичное качественное развитие национальной экономики в целом.

Ключевые слова: банковский бизнес, финансовое посредничество, кредиты коммерческих банков, прибыль коммерческих банков, капитализация банковской системы

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE MODERN BANKING SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

Merkulova N.S., Shaptala A.R.

Kursk State University, Kursk, e-mail: nat-merkulova@yandex.ru

The domestic banking system is going through a difficult stage of its development in the conditions of modern market conditions. The issues of competition between Russian commercial banks in the process of forming a resource base are becoming more acute, the regime of anti-Russian sanctions in the financial sector is in effect, and the savings activity of enterprises, organizations, small businesses and the population is decreasing. At the same time, commercial banks need to strictly monitor the implementation of mandatory standards of the Central Bank of the Russian Federation. The purpose of this study is to identify medium-term prospects for the development of the modern banking system of the Russian Federation on the basis of forecasting the main parameters of the development of banking activities and the banking services market. In the process of research, general scientific methods were used, such as the monographic method, the method of generalization and comparison, as well as methods of financial analysis and forecasting. As a result of the research conducted in the framework of this article, conclusions were drawn about the possible development of further events in the banking services market, based on three scenarios. In its present state, the domestic banking system has development prospects that can allow stable quantitative growth and dynamic qualitative development of the national economy as a whole.

Keywords: banking business, financial intermediation, loans of commercial banks, profit of commercial banks, capitalization of the banking system

В настоящее время банковская система представляет собой наиболее значимый сегмент финансового рынка, т.к. именно кредитные отношения представляют собой основной инструмент, движущий и ускоряющий отраслевую экономику в целом. Однако сегодняшнее состояние отечественной экономики по-прежнему характеризуется относительно высокими кредитными рисками, недостаточностью кредитных источников финансирования инновационных и инвестиционных проектов, финансирования основного капитала организаций нефинансового сектора, отсутствием стимулов кредитования реального производства по причине нехватки долгосрочных банковских ресурсов и неблагоприятных ожиданий развития национальной экономики [1; 2].

Целью исследования в работе является изучение современных основ функционирования банковской системы и оценка перспектив роста эффективности деятельности коммерческих банков. Объектом исследования является функционирование отечественной банковской системы, предметом исследования выступают подходы и методы к развитию совокупности банковских операций для реализации функции финансового посредничества банковских структур.

Материалы и методы исследования

В рамках настоящего исследования применялись общенаучные методы, такие как монографический метод, метод обобщения и сравнения, а также приемы финансового анализа и прогнозирования. В качестве

информационного материала при выполнении исследования использовались статистические и аналитические данные Банка России и Росстата.

Результаты исследования и их обсуждение

В целях полноценного осуществления банковскими организациями посреднических функций накопленную ресурсную базу необходимо размещать. Проанализируем динамику величины кредитных активов, предоставленных предприятиям и населению, включая просроченную задолженность. Результат приведен на рис. 1.

Как видим, тренд восходящий, за последние 12 лет показатель увеличился втрое. На графике с учетом инвестиционного лага наблюдаются два периода спада: кризисные события 2008 и 2014-2015 гг. Средний коэффициент ежегодного прироста данного показателя составляет 10,8%. Средний коэффициент отношения общего объема выданных кредитов к объему средств клиентов составляет 88,8%, что говорит о том, что объем привлекаемых средств превышает объем средств, размещаемых в качестве кредитов.

Исходя из вышесказанного, приходим к выводу, что основным ограничением для инвестиционно-ресурсного потенциала отечественной банковской системы в первую очередь выступают нормативы, установлен-

ные Банком России, в частности норматив Н1.0. Динамика норматива достаточности собственных средств в целом по банковской системе представлена на рис. 2.

«Повышение показателей достаточности капитала обусловлено опережающим ростом величины капитала по сравнению с ростом активов, взвешенных по уровню риска (5,5%). Рост активов, взвешенных по уровню риска, в значительной степени связан с ужесточением требований по надбавкам к коэффициентам риска. Сдерживающее влияние на рост активов по уровню риска оказали saniруемые банки с дефицитом капитала, активы которых существенно снизились» [3].

В настоящее время ситуацию в экономической системе страны трудно охарактеризовать с позиции позитивного развития. Мы можем это утверждать в связи с тем, что в составе кредитных активов банковских структур всё также присутствует значительная величина невозвращенных кредитов. Отсутствие оперативного реагирования на изменения в экономических процессах и их влияния на финансовое состояние экономических субъектов при возникновении у них затруднений значительно повышает уровень кредитного риска. В связи с этим качественный показатель при размещении денежных средств главенствует над количественным.

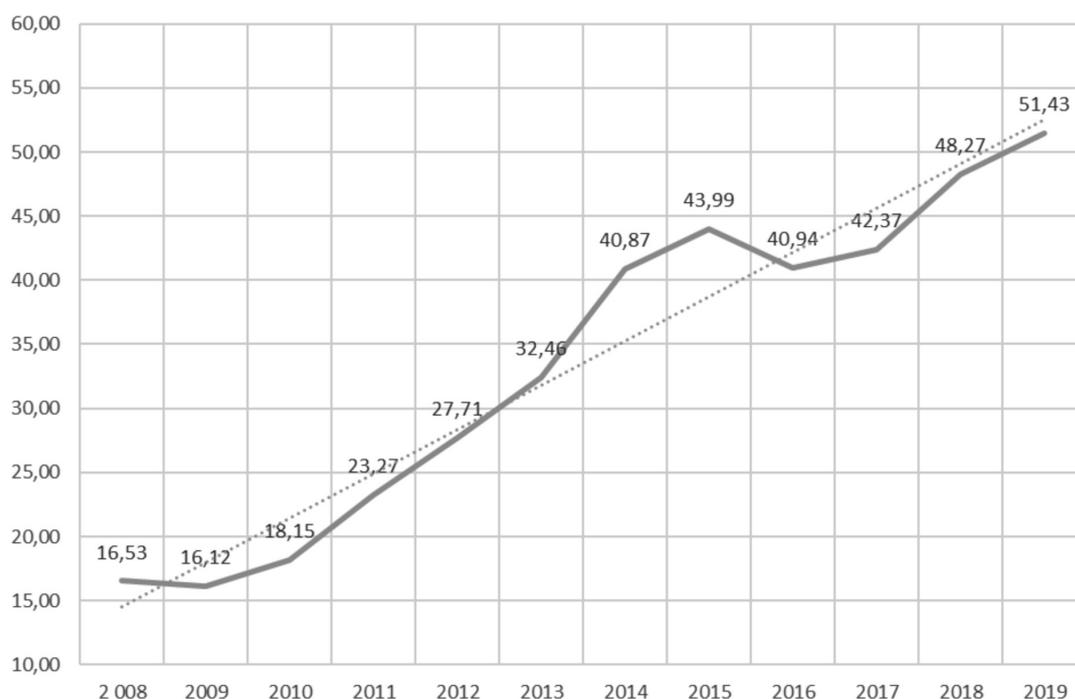


Рис. 1. Кредиты, предоставленные предприятиям и населению, включая просроченную задолженность, трлн руб.

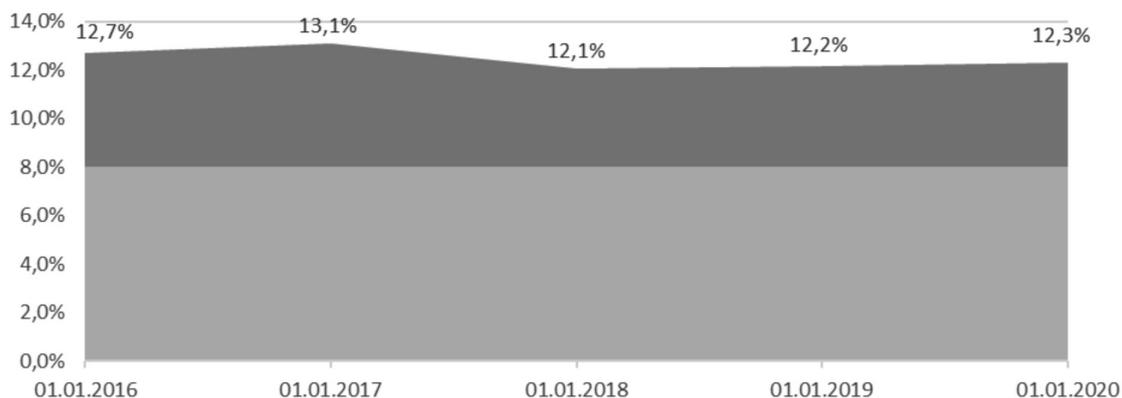


Рис. 2. Норматив достаточности собственных средств в целом по банковской системе

Прогноз динамики основных параметров развития банковской системы России [3; 4]

Год	Собственные средства (капитал), трлн руб.	Средства клиентов, трлн руб.	Объём кредитов, трлн руб.	Прибыль, трлн руб.
2008	3,81	14,75	16,53	0,41
2009	4,62	17,13	16,12	0,21
2010	4,73	21,08	18,15	0,57
2011	5,24	26,57	23,27	0,85
2012	6,11	30,51	27,71	1,01
2013	7,06	35,28	32,46	0,99
2014	7,93	42,66	40,87	0,59
2015	9,01	51,59	43,99	0,19
2016	9,39	50,11	40,94	0,93
2017	9,40	53,12	42,37	0,79
2018	10,27	60,21	48,27	1,35
2019	10,98	63,62	51,43	2,04
2020 (прогнозн.)	11,79	69,54	56,44	1,76
2021 (прогнозн.)	12,46	74,20	59,88	1,84
2022 (прогнозн.)	13,13	78,87	63,32	1,92

При увеличении капитализации банковской системы показатель достаточности капитала будет расти в условиях остановки размещения активов или будет оставаться на прежнем уровне, если активы будут размещаться пропорционально приросту собственных средств. На основе линейной регрессии точно спрогнозируем динамику собственного капитала банковской системы, объёма совокупных клиентских средств, объёма кредитов, предоставленных предприятиям и населению, прибыль. Результат приведён в таблице.

«В 2019 г. собственные средства (капитал) банковского сектора демонстрировали умеренный рост, обусловленный в первую очередь высокой прибыльностью секто-

ра, а также докапитализацией нескольких крупных банков. При этом существенные дивиденды, выплаченные крупными банками, лишь незначительно повлияли на динамику капитала банковского сектора» [3].

Прогнозное значение капитализации банковской системы 11,79 трлн руб. составило на 2020 г., 12,46 трлн руб. на 2021 г. и 13,13 трлн руб. на 2022 г., что на 19,5% больше текущего значения. Прогнозное значение объёма совокупных клиентских средств составило 69,54 трлн руб. на 2020 г., 74,20 трлн руб. на 2021 г., 78,87 трлн руб. на 2022 г., что на 23,9% больше текущего значения. Прогнозное значение объёма кредитов, предоставленных предприятиям и населению, включая просроченную задолжен-

ность, составило 56,44 трлн руб. в 2020 г., 59,88 трлн руб. в 2021 г. и 63,32 трлн руб. в 2022 г. Точечное прогнозирование значений прибыли банковской системы составило 1,76 трлн руб. в 2020 г., 1,84 трлн руб. в 2021 г. и 1,92 трлн руб. в 2022 г. Прогноз может не сбыться в результате наступления форс-мажорных обстоятельств, например экономического кризиса, пандемии и т.д.

Поскольку основным источником формирования собственных средств является прибыль, то её динамику стоит рассмотреть более детально. График представлен на рис. 3.

В долгосрочной перспективе тренд прибыли банковской системы восходящий. Заметно существенное снижение в кризисные периоды 2008 и 2014–2015 гг. За 2019 г. прибыль сектора составила 2,04 трлн руб. В 2019 г. показатель существенно превалировал над линией тренда, поскольку на него оказывал влияние ряд технических и разовых факторов. «В их числе технический доход в размере 0,4 трлн рублей от отражения части корректировок, связанных с внедрением нового стандарта учета кредитного риска МСФО 9, в отчете о прибылях и убытках, а также результат банков, находившихся под управлением Фонда консолидации банковского сектора (ФКБС), где возможны крупные разовые доформирования резервов по старым проблемным активам. Так, в 2019 г. результат банков, находившихся под управлением ФКБС, был близок к нулевому, тогда как в 2018 г. эти банки имели значительный убыток, превышающий

0,5 трлн рублей. Прибыль сектора без учета МСФО 916 и за вычетом результата банков, проходящих процедуру финансового оздоровления, находившихся под управлением ФКБС, составила 1,64 трлн рублей. Рентабельность капитала сектора, посчитанная на базе чистой прибыли, исключая влияние МСФО 9 и результат банков под управлением ФКБС, снизилась с 16,6% в 2018 г. до 13,1% в 2019 г., что обусловлено в том числе чистым доформированием банками резервов» [3; 5].

Таким образом, прогнозное значение прибыли сектора с учетом изменений МСФО 916 и финансовым результатом банков, которые проходят процедуру финансового оздоровления под управлением ФКБС, составило 2,38 трлн руб. в 2020 г., 2,46 трлн руб. в 2021 г. и 2,54 трлн руб. в 2022 г. при оптимистичном прогнозе с уровнем вероятности 99% и 1,14 трлн руб. в 2020 г., 1,22 трлн руб. в 2021 г. и 1,30 трлн руб. в 2022 г. при пессимистичном прогнозе с таким же уровнем вероятности.

Выводы

Для того чтобы банковская система поддерживала текущие темпы роста, ей необходимо постоянное развитие. В целом же банковская система наращивает масштабы проводимых операций путем увеличения своей ресурсной базы, которая формируется из полученной прибыли, эмиссионного дохода, субординированных кредитов и прироста величины банковского имущества.

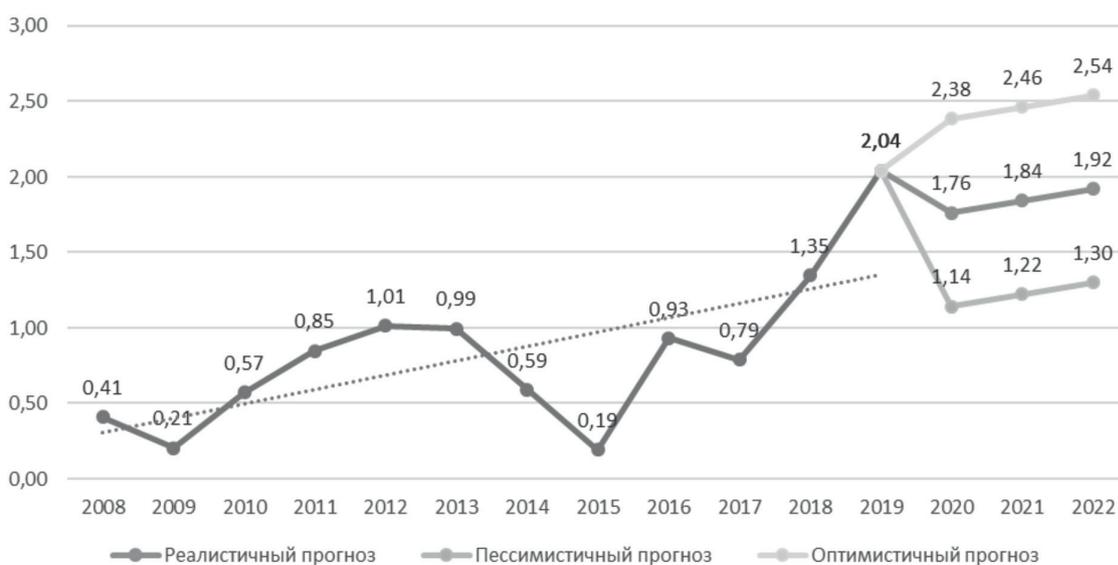


Рис. 3. Прибыль банковского сектора, трлн руб.

При этом актуальным путем роста прибыли выступает снижение величины операционных и процентных расходов, а также повышение величины комиссионных и процентных доходов.

На сегодняшний день сокращению операционных расходов способствует закрытие ВСП и повсеместный перевод клиентов на развивающееся дистанционное банковское обслуживание. Данное направление уже активно реализуется крупнейшими банками РФ. Снижения процентных расходов банковские организации добиваются путём привлечения более дешёвых ресурсов.

Одним из основных направлений повышения комиссионных доходов является развитие технологий, связанных с искусственным интеллектом и анализом данных, с целью создания кредитными организациями экосистем, подразумевающих под собой аккумулирование сервисов, работающих в самых разных сферах, с которыми сталкивается в своей жизнедеятельности клиент.

Повышение процентных доходов напрямую связано с активным использованием инвестиционно-ресурсного потенциала. Для предприятий и корпораций основным источником заемных ресурсов по-прежнему остаются банковские кредиты, особенно в рамках реализации крупных инвестиционных проектов, ведущих к наращиванию производственных и технологических возможностей реального сектора экономики. Как упоминалось ранее, банковских организаций на отечественном финансовом рынке достаточно много, и каждый участник пытается заполучить свою долю рынка, снижая проценты по кредитам для различных категорий заёмщиков. Бесконечный демпинг не приведёт к развитию сектора, а приведёт к тому, что участники финансового рынка перестанут зарабатывать от данного вида деятельности. Поэтому повлиять на позитивные изменения данного вида доходов способны лишь системные изменения. Под такими изменениями подразумеваются стабильный рост экономики, понижение уровня ключевой ставки, снижение величины налоговой нагрузки для стимулирования экономического роста, низкие темпы инфляции и реализация новых государственных программ, которые простимулируют спрос на кредитные средства со стороны населения и предприятий.

Сопутствующим развитием фактором видится укрупнение банковского бизнеса посредством слияния и поглощения малых и средних по масштабам деятельности банковских структур. Количество банковских организаций за исследуемый период сократилось на 279, филиалов действующих кре-

дитных организаций – на 780. Небольшим коммерческим банкам трудно в сегодняшних условиях конкурировать с крупными банковскими структурами в конкурентной борьбе, учитывая их ограниченные финансовые возможности. Разрабатывать и реализовывать на практике значимые проекты по финансовому и банковскому обслуживанию клиентов различных категорий под силу только при наличии достаточного финансового обеспечения.

В связи с вышесказанным, принимая во внимание возможности роста размещения банковских активов, стабильно растущую величину привлеченных ресурсов, а также надзорных требований по достаточности собственного капитала, банковская система в настоящем виде имеет возможности развития. Реализация данных перспектив на практике позволит достичь количественного роста и качественного развития всей национальной экономики.

Конкурентоспособная и рационально функционирующая банковская система, сложившаяся путем исторического развития, и оформленная на законодательном уровне система организации банковской практики, является на сегодняшний день важнейшим элементом экономической и финансовой системы любого государства мира. Эффективно устроенная банковская система способна оказывать позитивное влияние на все процессы развития, которые происходят в национальной экономической системе. При этом стабильное функционирование и развитие банковской системы в целом выступает необходимым фактором реализации инвестиционных процессов в экономике, и Россия не является здесь исключением. Именно путем осуществления функции финансового посредничества банковский сектор в своей деятельности реализует передачу свободного рыночного денежного капитала из сферы его накопления в сферу его инвестиционного отраслевого использования при регулировании денежных и товарных потоков.

Список литературы

1. Меркулова Н.С., Шаптала А.Р. Подходы к обоснованию выбора стратегических направлений кредитования региональной экономики // Финансовая экономика. 2019. № 6. С. 480–485.
2. Донецкова О.Ю., Плужник А.Б. Взаимодействие банковского и реального секторов экономики: состояние и перспективы // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2019. № 3(28). С. 163–168.
3. Официальный сайт Банка России. [Электронный ресурс]. URL: www.cbr.ru (дата обращения: 02.03.2021).
4. Официальный банковский портал Банки.ру. [Электронный ресурс]. URL: www.bankir.ru (дата обращения: 02.03.2021).
5. Официальный сайт ПС Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: www.consultant.ru (дата обращения: 02.03.2021).

УДК 339.9

МЕСТО РОССИЙСКИХ ТНК НА МИРОВОМ РЫНКЕ**Чшиева З.Г., Есиева А.А.***ФГБОУ ВО «Северо-Осетинский государственный университет имени К.Л. Хетагурова»,
Владикавказ, e-mail: alda.esieva@gmail.com*

В данной статье рассматривается развитие транснациональных корпораций (ТНК, transnational corporation, TNC) как российских компаний, так и компаний других стран. Изучены ведущие и авторитетные рейтинги, составленные для всех стран мира и включающие транснациональные корпорации 32 стран. На протяжении предыдущих лет выделились несколько ключевых двигателей и катализаторов процессов транснационализации российского и зарубежного бизнеса. Положительный рост глобализации, улучшение денежных потоков, укрепление балансов, низкая процентная ставка заемного капитала (по кредитам, займам, долговым ценным бумагам), привлечение инвесторов и доверие генеральных директоров продолжают активно стимулировать развитие транснациональных корпораций и улучшать динамику развития рынка капитала и международного бизнеса. Мировой рынок, как и сам международный бизнес, переживает совершенно новую ступень развития, которая характеризуется возросшим влиянием такого субъекта международных отношений, как транснациональные корпорации. В статье анализируются основные сектора деятельности ведущих и крупнейших по выручке и доходам международных корпораций в мире. По территориальному признаку транснациональных компаний на первых местах стоят США, Китай и некоторые европейские компании. Россия в число первой десятки по данному признаку не входит.

Ключевые слова: ТНК, российская ТНК, рейтинг компаний, международный бизнес, глобализация

THE PLACE OF RUSSIAN TNC IN THE WORLD MARKET**Chshieva Z.G., Esieva A.A.***North-Ossetian State University after K.L. Khetagurov, Vladikavkaz, e-mail: alda.esieva@gmail.com*

This article examines the development of transnational corporations (TNCs) of Russian companies and companies of other countries. The leading and authoritative rankings, compiled for all countries of the world and including transnational corporations from 32 countries, have been studied. Over the past years, several key engines and catalysts for the processes of transnationalization of Russian and foreign business have emerged. The positive growth of globalization, improved cash flows, stronger balance sheets, low interest rate on borrowed capital (on loans, borrowings, debt securities), attraction of investors and the confidence of CEOs continue to actively stimulate the development of transnational corporations and improve the dynamics of the capital market and international business. The world market, like the international business itself, is experiencing a completely new stage of development, which is characterized by the increased influence of such a subject of international relations as transnational corporations. The article analyzes the main sectors of activity of the leading and largest international corporations in terms of revenue and income in the world. On the territorial basis of transnational companies, the USA, China and some European companies are in the first place. Russia is far from among the top ten on this basis.

Keywords: TNK, Russian TNK, companies ranking, international business, globalization

Современные международные экономические отношения и мировую экономику довольно сложно представить без главных игроков глобализации – транснациональных корпораций, которые в последние десятилетия настолько усилили свою роль и влияние во всем мировом пространстве, что не остается никаких сомнений в том, что они довольно сильно воздействуют на развитие как целых региональных рынков и их экономик, так и на развитие всего мирового рынка. Транснациональные компании регулируют и распределяют капитал и благодаря этому имеют огромное влияние и даже привлекательность в определенных ситуациях. С их помощью на сегодняшний день существуют единые рынки капитала, товаров и услуг, рабочей силы и т.д.; в последнее время российские компании также получили доступ к природным ресурсам и инновациям, что послужило хорошим толчком к экспансии зарубежных рынков и выстра-

иванию транснациональных экономических отношений.

Именно возросшее влияние ТНК в условиях глобализации оказывает определяющее значение для развития экономики региона, страны. По вышеописанным причинам определяется цель данного исследования: анализ и изучение особенностей отечественных транснациональных компаний в мировой экономике на современном этапе развития. Транснациональные компании участвуют в процессах мирового рынка, привлекают инвестиции в страну и, следовательно, могут стать причиной совершенствования экономической ситуации в ней. На данный момент российские ТНК еще не достигли такого роста и развития по сравнению с зарубежным транснациональным бизнесом. Тем не менее специалисты прогнозируют, что возможность и потенциал достичь хороших масштабов деятельности существует.

Материалы и методы исследования

В целях раскрытия тематики научной работы применялись меры научного познания: анализ, синтез, индукция, дедукция, классификация, компаративный, описательный, ретроспективный анализ, аналитический и статистический методы, методы сравнения и прогнозирования. Информационную основу работы составили материалы ЮНКТАД, а также ресурсы сети Интернет.

Результаты исследования и их обсуждение

Положительный рост глобализации, улучшение денежных потоков, укрепление балансов, низкая процентная ставка заемного капитала (по кредитам, займам, долговым ценным бумагам), привлечение инвесторов и доверие генеральных директоров продолжают активно стимулировать слияния и поглощения и улучшать динамику развития рынка консолидации капитала и расширение деятельности ТНК мира.

Более 70% всех потребляемых ежедневно товаров и услуг разных брендов на всей планете производится всего лишь десятью крупнейшими международными корпорациями мира.

С тенденцией глобальной интеграции усиливается роль ТНК. Согласно данным UNCTAD, более 60% внешней торговли, 4/5 всех патентов, лицензий, технологий и ноу-хау находится под контролем ведущих ТНК. Более того, ТНК оперируют практически во всех существующих отраслях экономики и крупнейшие из них укрепляют свои позиции на рынках разных стран. Глобальная цель ТНК – это развитие обособившейся от остальных системы, при которой системы государств и международных институтов становятся практически неспособными влиять на деятельность данных ТНК.

Анализируя количество, стоимость и динамику сделок M&A, можно сделать вывод, что процесс глобализации рынка происходит в ускоренном темпе, где продают и покупают целые фирмы и компании, а не их отдельные подразделения (филиалы, дочерние компании и т.д.). Следовательно, рост международных M&A ведет к укрупнению существующих крупнейших компаний, включая ТНК, и создает «глобальный рынок фирм в дополнение к растущим региональным и глобальному рынкам продукции и услуг и к возникновению интернациональной производственной системы».

В обыденном представлении людей транснациональные корпорации представляют собой всемирно известные крупнейшие компании и ту их продукцию, которой

люди по всему миру пользуются каждый день. Это компании, о которые мы постоянно слышим из прессы, в новостях и различных дискуссиях и обзорах. Так, под транснациональными корпорациями понимается крупная фирма или объединения из разных стран с зарубежными активами.

Транснациональная корпорация (ТНК) – это крупная компания, зарегистрированная в одной стране, но производящая или продающая свои товары и услуги в двух и более зарубежных странах. ТНК имеют две базовые характеристики: первая – это масштаб бизнеса, вторая – централизованное управление материнской компанией деятельностью своих подчиненных фирм по всему миру [1].

То есть транснациональная компания осуществляет международный бизнес благодаря своим филиалам, дочерним компаниям и отделениям в разных точках планеты, кроме этого, ТНК должна иметь более 20–30% зарубежных активов от общего объема.

Также ТНК может распоряжаться своими активами в собственности на различных территориях и существовать вне национальной экономики, вследствие этого они активно могут участвовать в различных сферах страны: политика, экономика, широкомасштабные научные исследования и в области техники и других аспектов. Отсюда также следует то, что деятельность ТНК вызывает огромный интерес со стороны государства и всей мировой экономики.

К концу 1990-х в мире существовало более 60 тыс. транснациональных компаний, но за последние пару десятилетий их количество увеличилось в 6 раз. Как известно, большая часть ТНК находится в США, однако в последние годы их догоняет Китай.

Первые ТНК появились в США, Японии и ЕС. В последние годы, согласно множеству рейтингов, сильными конкурентами становятся крупные компании-гиганты из Азии и компании из новых индустриальных стран. Большая часть ТНК мира (60%) сосредоточена на производстве электроники, автомобилестроении, техники, химической и фармацевтической промышленности, сфера услуг составляет 37% и всего лишь 3% приходится на с/х и добывающую промышленность [2].

Современные статистические рейтинги транснациональных компаний составляют исходя из следующих данных компаний: показатели продаж, прибыль, активы, рыночная стоимость. Рассмотрим список крупнейших ТНК по версии рейтинга Fortune Global 500 – 2020 г. (табл. 1). На глобальном рынке, как правило, лидируют корпорации США и Китая. Согласно данным FG 500 совокупная выручка всех 500 компаний списка в 2019 г. увеличи-

лась до 33,3 трлн долл. США, при этом общая прибыль составила 2,1 трлн долл. США. Для сравнения приведем данные 2018 г. 500 крупнейших ТНК мира: совокупная выручка 32,7 трлн долл. США и 2,15 трлн долл. США составила совокупная прибыль [4].

Российские международные корпорации появились довольно недавно, но уже смогли захватить немалую долю международного рынка, но с точки зрения географии доля российских корпораций на мировом рынке крайне мала по сравнению с другими развитыми и развивающимися странами. Согласно рейтингу FG 500 в него входят 4 крупнейшие российские компании (табл. 2) В данном рейтинге все четыре компании входят в число голубых фишек российского рынка в течение многих лет. В отраслевом разрезе по выручке лидером является нефтегазовый сектор.

Отечественные ТНК занимают большую долю именно в нефтегазовом секторе – 36,2% совокупной выручки на 2019 г. Газпром представлен на рынке России как монополист в добыче и экспортных поставках природного газа, контролирующий 34% мировых разведанных запасов газа. Финансовый сектор занимает второе место – 10,5% доходов, третье место занял сектор металлов и горной добычи – 10,2%. Однако по числу

участников рейтинга крупнейших компаний России РБК 500 на втором месте стоит сектор металлы и горная добыча (55 компаний), а финансовый – 4 место из 40 компаний. По числу компаний показатель составил 52 в секторе торговли. Таким образом, можно сделать вывод, что на данные три сектора приходится большая часть выручки и компаний России [6].

В рейтинге Forbes 200 крупнейших частных компаний России суммарная выручка 200 компаний составила 45,3 трлн руб. в 2019 г. В пятерку лидеров входят Лукойл, Сургутнефть, X5Retail Group, Магнит и Татнефть. Всего нефтегазовых компаний в списке оказалось 17 с годовой выручкой 13,3 трлн руб. (табл. 3) [7].

Это обусловлено тем, что Россия – страна с богатыми природными ресурсами и на данный момент не перешла к тому этапу развития, когда может конкурировать в отраслях обрабатывающей промышленности, машиностроении и сферы торговли, как в других лидирующих странах с крупнейшими ТНК. Несмотря на текущую ситуацию в мире, резкое падение рубля, рост доллара и евро, изменение цен на нефть, снижение потребительского спроса, которые имеют отрицательное влияние на российские компании и на российский рынок в целом, выручка частных компаний не сильно пострадала.

Таблица 1

Топ-10 крупнейших ТНК в мире в 2019 г. (в млрд долл. США) [3]

№ п/п	Название	Выручка (млн долл.)	Доходы (млн долл.)
1	Walmart (США, ритейл)	\$523 964	\$14 881
2	Sinorec Group (Китай, нефтехимическая промышленность)	\$407 009	\$6 793,2
3	State Grid (Китай, электроэнергетика)	\$383 906	\$7 970
4	China National Petroleum (Китай, нефтегазовый сектор)	\$379 130	\$4 443,2
5	Royal Dutch Shell (Нидерланды – Великобритания, нефтегазовый сектор)	\$352 106	\$15 842
6	Saudi Aramco (Саудовская Аравия, нефтегазовый сектор)	\$329 784	\$88 210,9
7	Volkswagen (Германия, автомобилестроение)	\$282 760	\$15 542
8	BP (Великобритания, нефтегазовый сектор)	\$282 616	\$4 026
9	Amazon (США, интернет-ритейл)	\$280 522	\$11 588
10	Toyota Motor (Япония, автомобилестроение)	\$275 288	\$19 096,2

Таблица 2

Топ-4 крупнейших российских ТНК в 2019 г., вошедших в рейтинг FG 500 (в млрд долл. США) [5]

Место в мире	Название	Выручка (млн долл.)	Доходы (млн долл.)
55	Газпром (нефтегазодобыча и нефтепереработка)	\$118 009	\$18 593
57	ЛУКОЙЛ (нефтегазодобыча и нефтепереработка)	\$114 621	\$9 895
76	НК «Роснефть» (нефтегазодобыча и нефтепереработка)	\$96 313	\$10 943
240	Сбербанк (банки и финансовые услуги)	\$48 340	\$13 059,6

Топ-10 крупнейших частных компаний России

№ п/п	Название	Выручка (млн руб.)	Сфера деятельности
1	Лукойл	7841	нефть и газ
2	Сургутнефтегаз	1814	нефть и газ
3	X5Retail Group	1734	торговля
4	Магнит	1368,7	торговля
5	Татнефть	932,3	нефть и газ
6	Норильский никель	877,8	цветная металлургия
7	Новатэк	862,6	нефть и газ
8	Evgaz	770,3	черная металлургия
9	Группа компаний «Мегаполис»	752,28	торговля
10	НЛМК	683,6	черная металлургия

На данный момент российские ТНК находятся на этапе формирования и укрепления своего положения на международных рынках. Небольшое число компаний сформировалось в СССР. Выделяют два принципа формирования российских корпораций – стихийные ТНК и компании с транснациональным статусом. К ТНК, сформировавшимся стихийно, можно отнести крупнейшие государственные монополии «Газпром» и «Роснефть». Они появились в результате советского народнохозяйственного комплекса, которые представляли собой инфраструктурные естественные монополии на базе сырья страны.

«Ингосстрах» и «Аэрофлот» – это внешнеэкономические объединения. Ингосстрах и его дочерние компании ассоциированы компаниями США, Нидерландов, Великобритании, Франции, Германии и других европейских государств, который представляет собой российскую ТНК в сфере финансов.

На ранних этапах формирования российской экономики предполагалось дробление данных монополий, однако в настоящее время существует обратная закономерность – государство усиливает в них свое влияние и объединяет их в холдинги, например компании «РАО ЕЭС» и холдинг «Россети».

Стратегическое развитие с целью выхода за национальные пределы имеют частные, динамические компании из таких отраслей, которые имеют конкурентные преимущества: «Русал», «Северсталь», «Евразхолдинг», «Мечел», ГК «Норильский никель» – металлургический сектор; «Лукойл», «Сургутнефтегаз» – нефтяная отрасль; «МТС» и «Вымпелком» – телекоммуникационный сектор.

Банковская сфера имеет особые черты. Ведущие российские банки практиче-

ски из года в год поднимаются в рейтинге крупнейших ТНК мира в списке GF 500. Главные крупные российские банки, «Сбербанк» и «ВТБ», так же как и вышеперечисленные транснациональные компании, сформировались на основе царской империи, а затем СССР. Что касается выхода за пределы национального рынка, то в этом случае использовалось открытие филиалов и представительств в зарубежных странах. Российские банки активно развивают проникновение на международный рынок данным способом, например Банк «ВТБ» – финансовая группа компаний, осуществляющих широкий спектр финансово-банковских услуг в России, а также имеющая филиалы и дочерние компании в странах СНГ, Западной Европы, Азии и Африки [8]. Однако по своим размерам банковская сфера уступает другим странам.

Выводы

Роль и власть ТНК очевидна, но во многом неоднозначна, они владеют большими активами, которые зачастую превышают ВВП некоторых небольших государств, а порой их власть настолько огромна, что может подстраивать под себя политику страны и ситуацию в экономике. Около 2/3 промышленного производства мировой торговли приходится на крупнейшие ТНК мира. Безусловно, необходимо развивать транснациональный российский бизнес и совершенствовать механизмы конкуренции с зарубежными крупнейшими компаниями мира.

Список литературы

1. Смитиенко Б.М. Мировая экономика: учебник для бакалавров / Финуниверситет; 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2015. 387 с.

-
2. Коварда В.В., Макаров В.И. Анализ влияния транснациональных компаний на национальные экономики // Молодой ученый. 2015. № 22. С. 415–416.
3. Fortune Global 500 2020 [Электронный ресурс]. URL: <https://fortune.com/global500/2020/search/?rank=asc> (дата обращения 18.01.2021).
4. Global 500. Fortune [Электронный ресурс]. URL: <https://fortune.com/global500/2019/> (дата обращения 18.01.2021).
5. Fortune Global 500 2020 [Электронный ресурс]. URL: https://fortune.com/global500/2020/search/?fg500_country=Russia (дата обращения 18.01.2021).
6. В топ-20 крупнейших компаний России появился первый за шесть лет новичок. Бизнес. РБК [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/business/15/10/2020/5f85882d9a79477a37ad7ae9> (дата обращения 18.01.2021).
7. 200 крупнейших частных компаний России – 2020. Рейтинг Forbes [Электронный ресурс]. URL: <https://www.forbes.ru/rating/409143-200-krupneyshih-chastnyh-kompaniy-rossii-2020-reyting-forbes> (дата обращения 18.01.2021).
8. ВТБ. Новости и статьи. Forbes [Электронный ресурс]. URL: <https://www.forbes.ru/brandvoice/vtb> (дата обращения 18.01.2021).

УДК 339.9:621.039

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АТОМНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В ГЛОБАЛИЗИРОВАННОМ МИРЕ

Кайгородцев А.А.

*Восточно-Казахстанский университет им. С. Аманжолова, Усть-Каменогорск,
e-mail: kay-alex@mail.ru*

В статье рассматривается актуальная проблема развития ядерной энергетики в глобализованном мире. Дана характеристика различных сценариев развития мировой энергетики: инерционного, стагнационного, инновационного. В случае реализации инновационного сценария удельный вес ядерной энергетики в первичном потреблении энергии в мире к 2050 г. увеличится в 3,2 раза и составит 13,7%. Атомные электростанции имеют гораздо более высокий коэффициент использования установленной мощности (82,5%), чем солнечные (24,5%) и ветровые (34,8%) электростанции. Проведен SWOT-анализ атомной энергетики. К сильным сторонам данной отрасли относятся: мультипликативный характер развития; длительный жизненный цикл ядерных реакторов; экологическая чистота; повышение надежности атомных электростанций; снижение эксплуатационных издержек. Слабые стороны: радиоактивность; накопление отработавшего ядерного топлива; высокая себестоимость технологических и производственных процессов; зависимость от государственного финансирования. Опасности: реализация инерционного или стагнационного сценариев развития энергетики; возможность аварий на атомных электростанциях; рост потребности в уране; распространение ядерного оружия; значительные объемы капитальных вложений. Возможности: реализация инновационного сценария развития энергетики; ограниченность традиционных ресурсов органического топлива способствует росту производства атомной энергии; развитие технологий; формирование положительного общественного мнения; расширение географии развития отрасли.

Ключевые слова: атомная энергетика, ядерные реакторы, SWOT-анализ, сценарии развития, эффективность

PROBLEMS AND PROSPECTS OF NUCLEAR POWER INDUSTRY DEVELOPMENT ENERGY IN A GLOBALIZED WORLD

Kaygorodtsev A.A.

S. Amanzholov East Kazakhstan University, Ust-Kamenogorsk, e-mail: kay-alex@mail.ru

The article deals with the actual problem of the development of nuclear energy in a globalized world. The article describes various scenarios of the world energy development: inertial, stagnant, innovative. The SWOT analysis of the nuclear power industry was carried out. The strengths of this industry include: the multiplicative nature of development; the long life cycle of nuclear reactors; environmental cleanliness; improving the reliability of nuclear power plants; reducing operating costs. Weaknesses: radioactivity; accumulation of spent nuclear fuel; high cost of technological and production processes; dependence on government funding. Hazards: implementation of inertial or stagnant scenarios of energy development; possibility of accidents at nuclear power plants; increased demand for uranium; proliferation of nuclear weapons; significant amounts of capital investment. Opportunities: implementation of the innovative scenario of energy development; limited traditional resources of organic fuel contributes to the growth of nuclear energy production; development of technologies; formation of a positive public opinion; expansion of the geography of the industry development.

Keywords: nuclear power, nuclear reactors, SWOT analysis, development scenarios, efficiency

По данным Всемирной ядерной ассоциации на сентябрь 2020 г., производство электроэнергии в мире осуществляет 441 ядерный реактор, общая мощность составляет 391,7 ГВт. Осуществляется строительство 53 реакторов суммарной мощностью 59,2 ГВт, в том числе в Китае – 12, в Индии – 7, в России – 4. Запланировано строительство 106 ядерных реакторов суммарной мощностью 113,3 ГВт [1].

Развитие ядерной энергетики способствует обеспечению энергетической независимости государства и устойчивому росту национальной экономики. Таким образом, анализ существующего состояния и определение угроз и дополнительных возможностей развития данной отрасли имеет не только теоретическое, но и практическое

значение. Это свидетельствует об актуальности темы настоящей статьи.

Целью исследования является проведение SWOT-анализа атомной энергетики глобализованного мира.

SWOT-анализ – это метод стратегического планирования, сущность которого состоит в выявлении факторов внутренней и внешней среды социально-экономической системы и подразделении их на четыре группы: сильные стороны, слабые стороны, опасности и возможности.

Материалы и методы исследования

Теоретической и методологической основой исследования послужили произведения ученых, специализирующихся на проблемах ядерной энергетики, таких

как А. Бергер, М.В. Бугаенко, В.В. Иванов, А.В. Путилов, Д.В. Тимохин, В.В. Харитонов, С.С. Хворостяников, В.Н. Червяков и др., а также материалы Государственной корпорации «Росатом».

Были использованы системный и ситуационный подходы, абстрактно-логический и экономико-статистический методы исследования.

Результаты исследования и их обсуждение

Эксперты International Energy Agency рассматривают три сценария развития мировой энергетики: инерционный, стагнационный и инновационный (табл. 1) [2].

Инерционный сценарий предполагает: рост спроса на все виды ископаемого топлива; увеличение объемов промышленной энергетики в развивающихся странах; замедление развития энергетики в развитых странах; глобальное ухудшение экологической ситуации.

Согласно *стагнационному сценарию* произойдет: переход к информационному обществу; глобальное замедление экономического развития; трансферт технологий в развивающиеся страны, способствующий снижению энергоемкости промышленного производства; управляемое развитие мировой экономики на основе экологической парадигмы вблизи пределов роста индустриальной стадии.

Инновационный сценарий предусматривает: переход развитых стран к постиндустриальной энергетике; снижение энергоемкости промышленного производства в развивающихся странах; комплексное развитие человека на основе прогрессивных технологий.

Изменения в структуре источников энергии, обусловленные реализацией того

или иного сценария развития мировой экономики, иллюстрирует табл. 1.

В 2010 г. объем первичного потребления энергии в мире составил 11,9 млрд т, из которых 82,6% приходилось на нефть, газ и уголь, а удельный вес атомной энергии был равен 5,3%, а доля альтернативной возобновляемой энергии достигла 1,8%.

В 2019 г. доля атомной энергии в мировом потреблении первичной энергии составила 4,3%, в выработке электроэнергии – 10,4%. На атомных электростанциях (АЭС) в мире было произведено 2796 млрд кВт·ч электроэнергии. При этом уровень 2010 г. был впервые превышен после аварии, произошедшей в 2011 г. на Фукусимской АЭС в Японии. Странами – лидерами по объемам генерации энергии на АЭС являются США, Франция, Китай и Россия [3].

В случае реализации *инерционного сценария* в 2030 г. объем глобального первичного потребления энергии увеличится по сравнению с 2010 г. на 36,7% и составит 16,3 млрд т. В последующие 20 лет рост первичного потребления энергии в мире увеличится на 11,6%, достигнув 18,2 млрд т. При этом в 2050 г. удельный вес нефти, газа и угля уменьшится до 76,9%, атомной энергии – до 4,5%, в то время как удельный вес альтернативной возобновляемой энергии увеличится в 5,6 раза (с 1,8 до 10,1%).

Реализация *стагнационного сценария* приведет в 2030 г. к росту первичного потребления энергии в мировом масштабе до 14,3 млрд т (+20,3%), который в последующие 20 лет практически не изменится. При этом доля нефти, газа и угля в 2030 г. сократится до 76,7%, в 2050 г. – до 65,8%, удельный вес атомной энергии уменьшится до 3,6 и 2,4% соответственно, а доля альтернативной возобновляемой энергии увеличится соответственно до 10,4 и 21%.

Таблица 1

Сценарии изменения структуры глобального первичного потребления энергии, %

Виды энергии	2010 г.	Инерционный сценарий		Стагнационный сценарий		Инновационный сценарий	
		2030 г.	2050 г.	2030 г.	2050 г.	2030 г.	2050 г.
Нефть	32,7	28,3	27,5	31,1	29,1	24,8	16,2
Газ	22,3	24,2	24,8	23,1	24,2	22,4	18,2
Уголь	27,6	28,2	24,6	22,5	12,5	24,0	10,7
Атомная энергия	5,3	4,7	4,5	3,6	2,4	9,1	13,7
Энергия биомассы	5,5	3,7	3,3	4,2	4,2	2,0	1,2
Гидроэнергия	4,8	4,5	5,2	5,1	6,6	5,0	5,6
Альтернативная возобновляемая энергия	1,8	6,4	10,1	10,4	21,0	12,7	34,4
Итого	100	100	100	100	100	100	100

Примечание. Рассчитано по данным [2, с. 47].

Таблица 2

СВОТ-анализ атомной энергетики

Сильные стороны	Слабые стороны
Мультипликативный характер развития отрасли	Радиоактивность
Жизненный цикл ядерных реакторов составляет 60–80 лет	Накопление использованного ядерного топлива
Является экологически чистой Способствует решению проблемы изменения климата	Высокая себестоимость технологических и производственных процессов
Повышение надежности атомных электростанций (АЭС), снижение эксплуатационных издержек	Зависимость от государственного финансирования
Опасности	Возможности
Реализация инерционного или стагнационного сценариев развития отрасли	Реализация инновационного сценария развития отрасли
Возможность аварий на АЭС, приводящих к экологическим катастрофам	Ограниченность традиционных ресурсов органического топлива обуславливает востребованность ядерной энергетики в долгосрочной перспективе
Существенный рост потребности в природном уране для покрытия прогнозируемого дефицита энергии	Развитие технологий позволяет существенно сократить объем захоронения радиоактивных отходов
Возможность дальнейшего распространения ядерного оружия	Формирование положительного общественного мнения по поводу захоронения радиоактивных отходов
Потребность в значительных объемах капитальных вложений	Увеличение удельного веса АЭС, строящихся в развивающихся странах
Примечание – составлено по данным [5, 6]	

Если же будет реализован *инновационный сценарий*, то в 2030 г. доля атомной энергии увеличится по сравнению с 2010 г. до 9,1%, в 2050 г. – до 13,7%, а удельный вес альтернативной возобновляемой энергии увеличится соответственно до 12,7 и 34,4%, в то время как доля нефти, газа и угля уменьшится до 71,2 и 45,1% соответственно.

Сравнительная характеристика различных источников энергии производится при помощи *коэффициента использования установленной мощности* (КИУМ), который рассчитывается как отношение произведенной за период электроэнергии к максимально возможной выработке за тот же период (если генерирующий объект работает на полной мощности круглосуточно, без остановок).

По данным Всемирной ядерной ассоциации, в 2019 г. средний КИУМ атомных электростанций в мире составил 82,5%, солнечных электростанций – 24,5%, ветровых электростанций – 34,8% [4].

В связи с тем, что ядерная энергетика является наиболее эффективной из альтернативных видов энергетики, для определения состояния и перспектив ее развития был проведен СВОТ-анализ данной отрасли, результаты которого сведены в табл. 2.

К *сильным сторонам* атомной энергетики можно отнести:

1. Мультипликативный характер развития отрасли. Атомная энергетика обе-

спечивает заказами машиностроение, металлургию, материаловедение, геологию, строительный комплекс, сферу информационно-коммуникационных технологий, сферу образования и др. видов экономической деятельности, являясь таким образом драйвером их развития [2].

2. Ядерные реакторы обеспечивают стабильные поставки электроэнергии в течение 60–80 лет.

3. Ядерная энергетика является экологически чистой. Атомная энергия генерирует электричество посредством реакции деления урана, в результате которой происходит выработка тепла без сжигания какого-либо вещества. Таким образом, ядерная энергия является одним из наиболее экологически чистых источников электроэнергии. Развитие атомной энергетики способствует решению проблемы изменения климата, так как эксплуатация ядерных реакторов способствует сокращению выбросов углекислого газа на 2 млрд т в год [7].

4. Повышение надежности атомных электростанций, снижение эксплуатационных издержек. Реализуемые в настоящее время проекты ядерных исследований и разработок направлены на повышение ядерной безопасности, снижение рисков распространения, минимизацию отработавшего ядерного топлива (ОЯТ) и улучшение экономических показателей АЭС [8].

К слабым сторонам развития отрасли относятся:

1. Радиоактивность, которая в процессе эксплуатации ядерных реакторов в значительных объемах передается в окружающую среду (через фильтрованные выбросы в атмосферу или в охлаждающей воде, сбрасываемой в море).

2. Накопление отработавшего ядерного топлива. Ежегодно в мире производится около 10 тыс. т ОЯТ. За время функционирования атомной энергетики в мире было накоплено около 400 тыс. т ОЯТ [9, 10]. При этом общественность скептически относится к вопросу утилизации ядерных отходов.

3. Высокий уровень себестоимости технологических и производственных процессов.

4. Зависимость от государственного финансирования вследствие большой продолжительности производственных и технологических циклов и сроков окупаемости инвестиций [11].

К опасностям и угрозам, с которыми связано развитие атомной энергетики, можно отнести:

1. Реализация инерционного или стагнационного сценариев развития мировой энергетики (табл. 1).

2. Возможность аварий на атомных электростанциях, приводящих к экологическим катастрофам. Подобные аварии в прошлом произошли на АЭС Three Mile Island (штат Пенсильвания США, 1979 г.), Чернобыльской АЭС (СССР, 1986 г.) и японской АЭС «Фукусима-1» (2011 г.).

3. Удвоение потребности в природном уране по сравнению с его разведанными ресурсами для покрытия прогнозируемого глобального дефицита энергии. В настоящее время более 2/3 мирового производства урана приходится на три страны: Казахстан (41%), Канаду (13%), Австралию (12%). Исходя из того, что разведанные запасы урана в мире оцениваются в 6 млн 124 тыс. т, а объем производства урана в 2018 г. составил 53,5 тыс. т, можно сделать вывод о том, что без резкого наращивания мощностей АЭС имеющих запасы урана должно хватить до конца XXI в. [12].

4. Возможность дальнейшего распространения ядерного оружия в мире.

5. Потребность в значительных объемах капитальных вложений. Согласно наиболее оптимистическому сценарию развития отрасли, до конца XXI в. в мире необходимо построить порядка 20 тыс. ядерных реакторов. При этом потребуются инвестиции в размере 300–400 млрд долл. в год [13].

К дополнительным возможностям развития отрасли относятся:

1. Реализация инновационного сценария развития мировой энергетики (табл. 1).

2. В долгосрочной перспективе ограниченность традиционных ресурсов органического топлива будет способствовать росту производства атомной энергии. Прогнозируемый дефицит энергии можно покрыть за счет *бридинга* (размножения, воспроизводства) ядерного топлива: получения плутония-239 из урана-238 (а также урана-233 из тория 232). Благодаря бридингу, энергетические ресурсы ядерной энергетики возрастают более чем в 100 раз [7].

3. Развитие технологий позволяет почти в 20 раз сократить массу захороняемых радиоактивных отходов, а остальную массу ОЯТ использовать для производства нового топлива в замкнутом ядерном топливном цикле. Согласно прогнозам, в период до 2030 г. рынок обращения, переработки и утилизации использованного ядерного топлива будет развиваться со среднегодовыми темпами роста около 6% [7].

4. Информирование общественности о том, что геологические захоронения радиоактивных отходов не несут опасности для жизни и здоровья людей и окружающей среды.

5. Увеличение удельного веса атомных электростанций, строящихся в развивающихся странах, тогда как в настоящее время 90% ядерных энергоблоков и 93% ядерных генерирующих мощностей находятся либо в страхе ОЭСР, либо в странах с переходной экономикой [6].

Выводы

Результаты SWOT-анализа свидетельствуют о наличии у ядерной энергетики не только проблем, но и хороших перспектив развития. Однако для этого необходима реализация инновационного сценария развития мировой энергетики.

Список литературы

1. Атомная энергетика в юбилейный год. Энергетический бюллетень. Вып. 88. Сентябрь 2020. [Электронный ресурс]. URL: https://ac.gov.ru/uploads/2-Publications/energo/energo_sept_2020.pdf (дата обращения: 09.02.2021).
2. Рыкова И.Н., Лесных Ю.Г. Обеспечение безопасности финансовой системы России в условиях трансформации энергетического рынка // Финансовый журнал. 2013. № 3. С. 45–54.
3. Перспективы развития мировой атомной энергетики связаны с климатическими целями // <https://www.eprussia.ru/news/base/2020/3962253.htm> (дата обращения: 09.02.2021).
4. Что такое КИУМ и почему важен его подсчет? [Электронный ресурс]. URL: <https://uza.uz/ru/posts/что-такое-киум-i-pochemu-vazhen-ego-podschet-22-09-2020> (дата обращения: 09.02.2021).

5. Иванов В.В., Путилов А.В. Цифровое будущее: следующий шаг в развитии атомных энергетических технологий // Энергетическая политика. 2017. № 3. С. 31–41.
6. Хворостянкин С.С. Ядерная энергетика и устойчивое развитие в условиях неопределенности // Россия в XXI веке: глобальные вызовы, риски и решения: материалы международного научно-практического форума «Россия в XXI веке: глобальные вызовы, риски и решения». М.: РАН, 2019. С. 166–168.
7. Путилов А.В., Червяков В.Н., Харитонов В.В. Атомная энергетика в глобализующемся мире как фактор устойчивого развития экономики // Россия в XXI веке: глобальные вызовы, риски и решения: материалы международного научно-практического форума «Россия в XXI веке: глобальные вызовы, риски и решения». М.: РАН, 2019. С. 142–144.
8. Nuclear technology review 2016 // www.iaea.org. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.iaea.org/sites/default/files/16/08/ntr2016.pdf> (дата обращения: 09.02.2021).
9. Захоронение радиоактивных отходов // www-pub.iaea.org. [Электронный ресурс]. URL: https://www-pub.iaea.org/MTCD/publications/PDF/Pub1449r_Web.pdf (дата обращения: 09.02.2021).
10. Итоги деятельности Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» за 2017 год. Публичный годовой отчет. 187 с.
11. Тимохин Д.В., Бугаенко М.В., Пименова В.О. Научно-технологическое развитие атомной энергетики в России: социально-экономические решения // Россия в XXI веке: глобальные вызовы, риски и решения: материалы международного научно-практического форума «Россия в XXI веке: глобальные вызовы, риски и решения». М.: РАН, 2019. С. 469–471.
12. Когда кончатся нефть и газ, чем мы их заменим? Состояние и перспективы ядерной энергетики. [Электронный ресурс]. URL: <https://tech.onliner.by/2020/02/09/yadernaya-energetika> (дата обращения: 09.02.2021).
13. Berger A. and al. How much can nuclear energy do about global warming? Int. J. Global Energy Issues. 2017. Vol. 40. Nos. 1/2. P. 43–78.

УДК 331.1

ОЦЕНКА ПЕРСОНАЛА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ

¹Кифа Л.Л., ²Шевлякова Е.М.

¹ФГБОУ ВО «Тольяттинский государственный университет», Тольятти, e-mail: kifall@yandex.ru;

²ООО «Волгастройремонт», Тольятти, e-mail: rabota-tgy@mail.ru

В статье рассмотрена технология оценки потенциала сотрудников организации на примере «цифровой компетентности». Внимание обращено на основные тренды в автоматизации HR-процессов в условиях цифровой экономики. В преддверии Digital-революции конкурентными становятся модели управления, приоритетом которых является высокая производительность, применение инноваций, гибкость и адаптивность к внешней среде. Предприятие не может обойтись без системы оценки компетенций персонала, так как динамичность изменения внешнеорганизационной среды требует расширения профессиональной грамотности. Своевременное выявление необходимых качественных характеристик и их использование в труде способствует принятию и реализации эффективных управленческих решений. Оценке персонала, как фактору эффективности деятельности предприятий и организаций, уделено большое внимание Бухалковым М.И., Махмудовой И.Н. и другими авторами, но в их работах не была учтена правовая составляющая – регламентированная законом удаленная работа сотрудников. Рассмотрены вопросы формирования цифровых компетенций персонала, определено место оценки персонала в системе управления организацией в целом. Обоснована целесообразность изменения технологии оценки персонала с включением новой, востребованной и с точки зрения законодательства, цифровой компетентности сотрудников. Предложена адаптированная модель оценки персонала.

Ключевые слова: цифровизация процессов, оценка персонала, цифровая компетентность, управление процессами, персонал-технологии, экономическая эффективность оценочных процедур

STAFF ASSESSMENT IN THE DIGITAL ECONOMY: ECONOMIC AND MANAGERIAL ASPECTS

¹Kifa L.L., ²Shevlyakova E.M.

¹Togliatti State University, Togliatti, e-mail: kifall@yandex.ru;

²LLC «Volgastroymont», Togliatti, e-mail: rabota-tgy@mail.ru

The article deals with the technology of assessing the potential of employees of the organization on the example of «digital competence». Attention is drawn to the main trends in the automation of HR processes in the digital economy. On the threshold of the Digital Revolution, management models are becoming competitive, with high productivity, innovation, flexibility and adaptability to the external environment becoming a priority. The company cannot do without a system for assessing the competencies of personnel, since the dynamism of changes in the external organizational environment requires the expansion of professional competence. Timely identification of the necessary qualities contributes to the adoption and implementation of effective management decisions. The authors Buhalkov M.I., Makhmudova I.N. and other authors paid much attention to the personnel assessment as a factor of the efficiency of enterprises and organizations, but they did not take into account the legal component: the law regulated remote work of employees. The issues of formation of digital competencies of personnel are considered, the place of personnel evaluation in the management system of the organization as a whole is determined. The expediency of changing the technology of personnel assessment with the inclusion of a new digital competence of employees, which is in demand from the point of view of legislation, is justified. An adapted model of personnel evaluation is proposed.

Keywords: digitalization of processes, personnel evaluation, digital competence, process management, HR-technologies, cost-effectiveness of evaluation procedures

Успешное развитие любой организации реализуется через эффективное управление ресурсами. Особое место в системе управления предприятием занимает управление персоналом. Все функции управления сотрудниками складываются в технологию управления человеческим ресурсом и реализуются через методы, инструменты и регламент действий. Последние годы отмечены расширением цифровизации технологических и управленческих процессов как на российских предприятиях, так и зарубежных. Это оказывает влияние и на персонал-технологии. Расширение требований

к владению «цифровой компетентности» меняет подходы к оценке качественных характеристик персонала и учёту их влияния на экономические результаты деятельности организации. В статье уделено внимание вопросу оценки потенциала сотрудников с точки зрения экономики и управления организацией: обоснована необходимость включения в систему оценки персонала такого компонента, как «цифровая грамотность (или компетенция)».

Целью исследования является обоснование адаптации персонал-технологий к требованиям цифровизации процессов

с точки зрения экономики и управления организацией на примере оценки цифровых компетенций сотрудников.

Материалы и методы исследования

Организация только тогда способна занять лидирующие позиции в сфере своей деятельности, когда руководители, специалисты и остальные работники не только имеют соответствующие компетенции и качественные характеристики, но и реализуют их в работе. Поэтому при выборе технологии управления персоналом ведущим аспектом является выявление качественных характеристик. Осуществляется данный процесс через оценку трудового потенциала работника. Под трудовым потенциалом будем понимать возможности работника, проявляемые им в процессе трудовой деятельности.

В стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы понятие «цифровая экономика» определена следующим образом: «цифровая экономика – хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде...» [1].

Сегодня мы можем наблюдать нарастающую динамику использования цифровых данных, новых цифровых технологий и цифровых платформ. Очевидно, что ситуация, связанная с распространением COVID-19, привела к ускорению применения информационных технологий и проникновению их во всё большие сферы деятельности людей и организаций. Но, как мы понимаем, это требует от работников соответствующих знаний и умений, т.е. наработки таких компетенций, которые обеспечивали бы организации не только рост производительности труда, но и оптимизацию затрат, улучшение результатов деятельности.

От правильного понимания ситуации, выбора и применения управленческих технологий зависит конечный результат и эффективность деятельности всей организации. Если выбранные персонал-технологии стимулируют трудовую деятельность и обеспечивают рентабельность выпускаемой продукции, то в итоге предприятие достигает поставленных стратегических задач.

По мнению профессора М.И. Бухалкова, «инвестиции в человеческий капитал – вложение в виде затрат времени, усилий и финансовых средств на обучение, специальную подготовку, адаптацию, развитие индивидуальных качеств. Они приносят длительный по времени, существенно и количественно оцениваемый социально-экономический эффект, поэтому являются наи-

более выгодными с точки зрения человека, предприятия и общества» [2].

Моральный износ человеческого капитала связан, прежде всего, с научно-техническим прогрессом и является причиной вынужденной структурной безработицы. Появление принципиально новой продукции и снятие с производства устаревшей, зарождение современных технологий, вытесняющих и сокращающих старые рабочие места, – все это обесценивает прежние знания и навыки, что и приводит к моральному износу человеческого капитала. Процесс этот неизбежен, но он предсказуем [3].

В системе современных экономических отношений совокупность всех условий и факторов, характеризующих состояние профессионального искусства и производственных навыков работников, численности экономически активного и занятого населения, принято называть человеческим ресурсом или трудовым потенциалом [3].

Введение в словарный экономический и управленческий оборот понятия «цифровая компетентность» обосновано таким фактором, как информатизация процессов и расчетов. Содержание понятия «информационная компетентность» включает в себя умения человека осуществлять обработку поступающей информации с использованием различных технических устройств и информационных программ.

В настоящее время условие успешности предприятия – это эффективное управление персоналом через применение современных персонал-технологий и методов. И среди актуальных тенденций в сфере управления персоналом выделяют оценку и использование информационной компетентности сотрудников, являющейся одним из элементов трудового потенциала, для обеспечения деятельности организации. Необходимость такой оценки, как и любой другой, обусловлена различными причинами, в данном случае ростом применения информационных технологий.

Опираясь на концептуально-интегративную модель места оценки персонала в системе управления персоналом и общей системе управления организацией, представим место оценки персонала в общей системе управления организацией (рис. 1) [4].

Как показано на рис. 1, оценка персонала является значимым компонентом в системе персонал-технологий, применяемых руководством организации. Оценочные процедуры проводятся на протяжении всего срока нахождения сотрудника в организации. В течение всего срока сотрудничества с работником оцениваются его личностные, деловые и профессиональные качества,

определяется уровень развития компетенций или формирование новых, необходимых для работы в инновационной среде.

Основные компоненты системы оценки персонала представлены на рис. 2.

Как видно из рис. 2, оценка способностей персонала включает оценку личностных, деловых и профессиональных способностей. Исходя из цели исследования данной статьи, предметом исследования определены профессиональные способности персонала, которые складываются

в оценку качественных характеристик работника. Оценка качественных характеристик работника и результатов его труда будет настолько точной, насколько валидными окажутся параметры оценки, которые находятся под влиянием преобразований в рыночной экономике и цифровизации трудовых процессов.

Очевидно, следует детально подходить к «предметной части оценки в процедуре оценивания, играющей роль системного регулятора в управлении персоналом» [4].

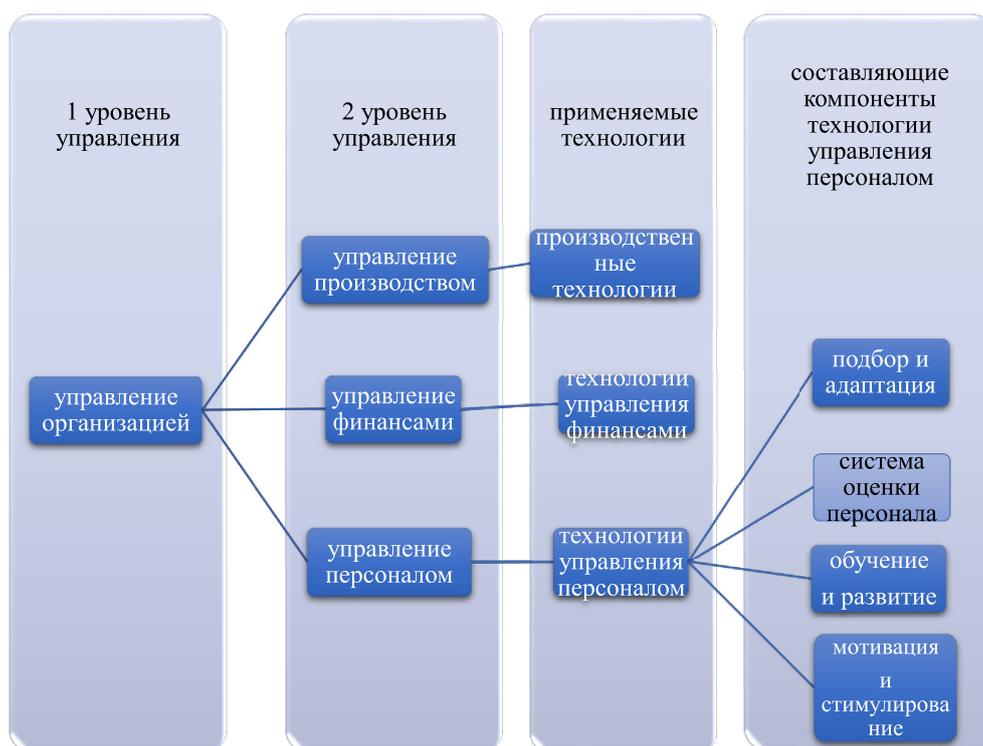


Рис. 1. Место оценки персонала в общей системе управления организацией



Рис. 2. Компоненты оценки способностей персонала как технологии в системе оценки персонала

С точки зрения экономики и управления организацией оценка профессиональных способностей персонала должна быть адекватной по времени и затратам, а также современной и своевременной. В связи с этим необходимо адаптировать методы, критерии и инструменты оценки персонала, так как меняются функции и напряженность труда, растет значимость творческих способностей и уникальности труда. Также к компетентностным характеристикам работников меняются требования со стороны технологических, управленческих и бизнес-процессов. Это влечет за собой необходимость совершенствования профессиональных способностей и получения опережающих знаний на основе высокой обучаемости работника [4].

Планирование и проведение оценочных процедур выражается в разработке и исполнении соответствующего бюджета, который включает в себя затраты на проведение оценки, подведение итогов и их анализ, а также затраты на развитие потенциала (обучение, формирование новых компетенций) работника и последующую его адаптацию.

Результаты исследования и их обсуждение

В настоящее время, с учетом современной ситуации, расстановка акцентов в выборе методов и критериев оценки персонала или их адаптация продиктованы необходимостью исключить из процедуры оценки субъективный фактор (уровень эксперта) и разработать четкие критерии оценки результатов труда для каждой категории работников с учетом целей организации. То есть необходимо сформулировать критерии оценки результатов труда всех сотрудников предприятия с ориентацией на стратегические цели и задачи развития. При современных темпах цифровизации такие критерии оценки результатов труда сотрудников повлекут за собой включение в перечень компетентностных характеристик работника навыки информационной грамотности.

Наращение информатизации управленческих и технологических процессов, различных экономических расчетов, использование при организации работ и услуг выражается в применении таких цифровых технологий, как программные продукты, например «1С: Управление производством (Оценка персонала)» и мессенджеры WhatsApp, Viber, Telegram, Slack; файлообменники Яндекс.Диск, OneDrive, Google; вебинарные платформы Pruffme, Webinar.ru, ClickMeeting и др.

Необходимость овладения цифровой компетентностью для сотрудников также

обусловлена вступлением в силу Федерального закона и изменения поправки к главе 49.1 Трудового кодекса России «Особенности регулирования труда дистанционных работников» [5]. Здесь закреплено определение понятия «дистанционная (удаленная) работа». Предусмотрено, что трудовым договором может быть определено выполнение работником трудовой функции дистанционно. А это предполагает наличие навыка обращаться, например, с перечисленными программными продуктами.

Таким образом, включение в оценку качественных (компетентностных) характеристик работника «информационной» составляющей будет отражаться в нескольких направлениях: первое – это включение данного показателя в интегральный показатель качества рабочей силы – показатель оптимизации качества рабочей силы (Ко.к.р.с.) [4], и второе – это включение данного показателя в адаптированную модель оценки персонала.

Преобразуя формулу показателя оптимизации качества рабочей силы (Ко.к.р.с.), получим формулу 1:

$$\text{Ко.к.р.с.} = \sqrt[5]{\frac{P_{\text{ф}} * C_{\text{ф}} * V_{\text{ф}} * O_{\text{ф}} * I_{\text{ф}}}{P_{\text{опт}} * C_{\text{опт}} * V_{\text{опт}} * O_{\text{опт}} * I_{\text{опт}}}}, \quad (1)$$

где $P_{\text{ф}}$, $C_{\text{ф}}$, $V_{\text{ф}}$, $O_{\text{ф}}$, $I_{\text{ф}}$ – фактический показатель (разряд, стаж, возраст, образование, уровень информационной грамотности, предъявляемый к данному рабочему месту); $P_{\text{опт}}$, $C_{\text{опт}}$, $V_{\text{опт}}$, $O_{\text{опт}}$, $I_{\text{опт}}$ – показатели оптимального уровня производительности для данных условий производства (квалификационный разряд, стаж, возраст, образование, уровень цифровой компетентности, требуемый на данном рабочем месте).

Включение показателя «цифровая грамотность» в адаптированную модель оценки персонала преобразует данный процесс и будет выглядеть так, как показано на рис. 3.

Как мы понимаем, решение о дополнительной ИТ-подготовке персонала потребует дополнительных затрат на обучение и увеличение оплаты труда (рис. 3, блок «Решение»). Поэтому, с точки зрения экономики организации, необходимо оценить не только сами затраты, но и тот экономический результат, который получит организация после дополнительной ИТ-подготовки персонала и использования его на конкретном рабочем месте. Экономическое обоснование цифровизации определено в п. 14 Программы цифровой экономики России: «Главным способом обеспечения эффективности цифровой экономики становится внедрение технологии обработки данных, что позво-

лит уменьшить затраты при производстве товаров и оказании услуг» [1; 6]. В связи с этим в блок «Решение» (рис. 3, блок «Решение») авторами рекомендовано включать показатели эффективности труда: выработка (V_{np}) (2), трудоемкость (Tp) (3) или экономическая эффективность HR (\mathcal{E}_{HR}) (4) в динамике, т.е. до и после IT-обучения.

$$\nearrow V_{np} = \frac{O_{rp}}{Ч_{пп} \text{ или } K_{тр}}, \quad (2)$$

$$\searrow Tp = \frac{Ч_{пп} \text{ или } K_{тр}}{O_{rp}}, \quad (3)$$

где O_{rp} – объем реализованной продукции, в натуральном или стоимостном выражении; $Ч_{пп}$ – численность производственного персонала, чел.

$K_{тр}$ – количество затраченного труда, в условных единицах, например нормо-часы.

$$\nearrow \mathcal{E}_{HR} = \frac{I_{HR}}{П_{пр}}, \quad (4)$$

где I_{HR} – инвестиции в HR, руб.; $П_{пр}$ – прибыль предприятия, полученная в результате труда обученного сотрудника, руб.

В таком случае блок «Решение» в рис. 3 преобразуется и будет иметь следующий вид (рис. 4).

На рис. 5 показана системная модель, отражающая взаимосвязь системы оценки персонала с включением в нее «цифровой компетентности», новых направлений в управлении персоналом, а также экономическими и управленческими факторами организационной системы (рис. 5).

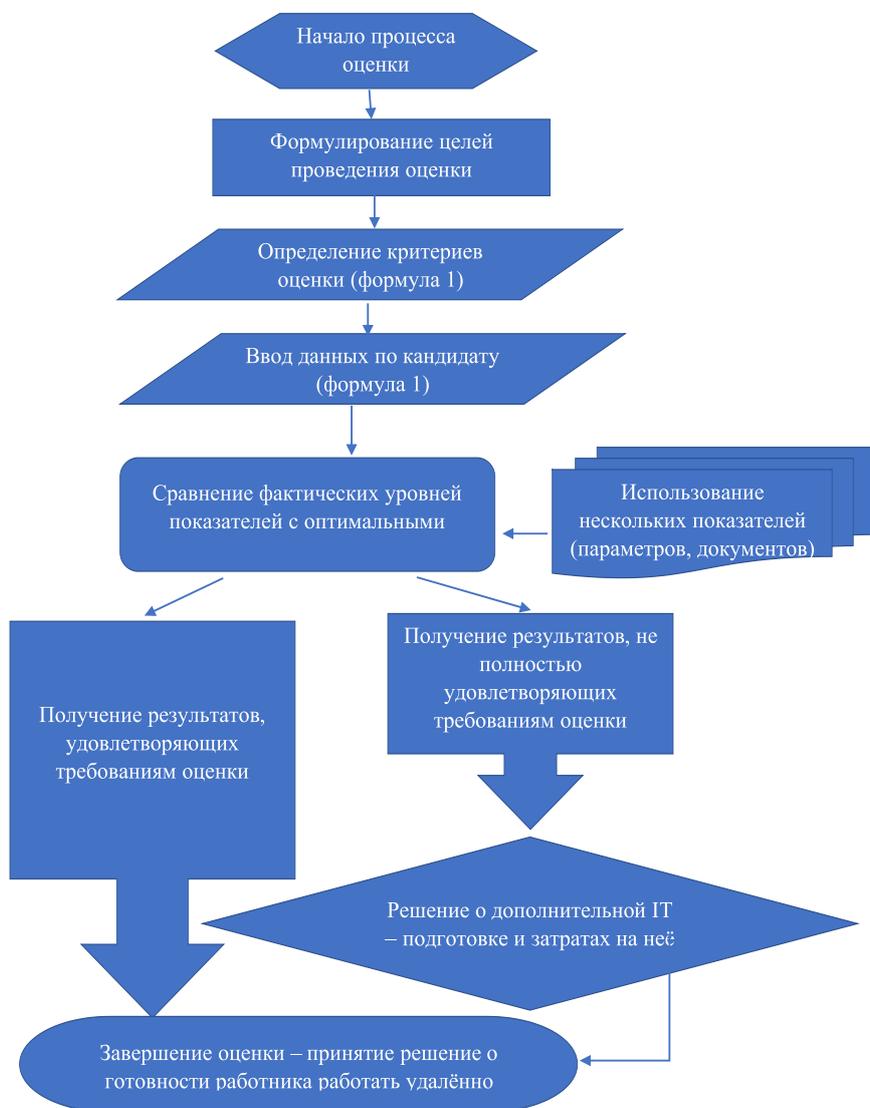


Рис. 3. Адаптированная модель оценки персонала с учётом «цифровой грамотности»

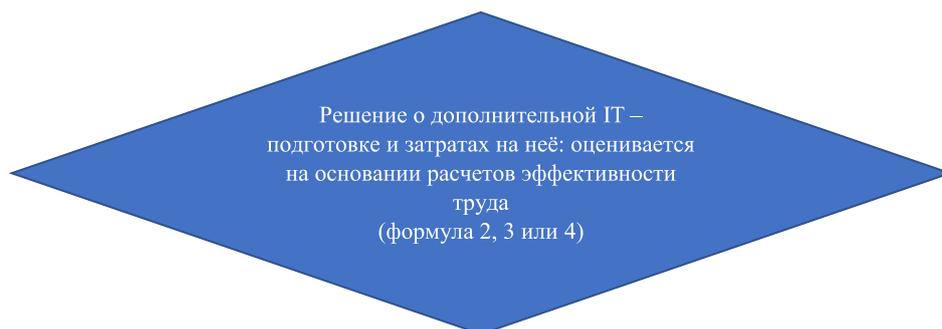


Рис. 4. Блок «Решение» с показателями оценки эффективности труда



Рис. 5. Взаимосвязь оценки персонала и организационно-экономических факторов деятельности организации

Оценка эффективности использования адаптированных методов оценки персонала может быть оценена с точки зрения улучшения управленческих процессов и других организационно-экономических аспектов, а дополнительная ИТ-подготовка с точки зрения повышения производительности труда (увеличение выработки продукции на одного работника или снижение затрат труда на единицу продукции). «От выбора критерия эффективности использования всех многосторонних качеств сотрудников в решающей степени зависят результаты работы компаний» [7].

Заключение

Управление организацией представляет собой комплекс управленческих процессов по различным направлениям: производство (технология), логистика, финансы, кадры. В связи с особенностью такого ресурса, как «персонал», особую значимость имеют применяемые персонал-технологии. На их

эффективность оказывает влияние такой фактор, как адекватность системы оценки персонала «на входе», т.е. при приеме на работу и в дальнейшем на протяжении всего срока трудовых отношений работника и организации. А современные условия пандемии влияют на необходимость смещения акцентов в оценке персонала в сторону оценки «цифровой грамотности», так как возникла необходимость массового перевода сотрудников на работу «удалённо». Все эти изменения оказывают влияние на эффективность как управленческих процессов, так и всей хозяйственной деятельности предприятий.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации от 09 мая 2017 года за № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/41919> (дата обращения: 12.12.2020).
2. Бухалков М.И. Управление персоналом: развитие трудового потенциала: учебное пособие. М.: ИНФРА-М, 2019. 191 с.

3. Кифа Л.Л., Шевлякова Е.М. Обеспечение организации трудовыми ресурсами в условиях цифровой экономики // Economic aspects of industrial development in the transition to a digital economy: сборник статей по материалам международной научно-практической конференции (28 декабря 2019 г., г. Уфа). Уфа: Изд. НИЦ Вестник науки, 2019. 293 с. С. 163–169.

4. Махмудова И.Н. Оценочные персонал-технологии: практика управления: монография. Самара: Изд-во «Самарский университет», 2014. 436 с.

5. Федеральный закон ОТ 08.12.2020 № 407-ФЗ «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации

в части регулирования дистанционной (удаленной) работы и временного перевода работника на дистанционную (удаленную) работу по инициативе работодателя в исключительных случаях» [Электронный ресурс]. URL: <https://www.law.ru/article/23016-zakon-o-dstantsionnoy-rabote-2021> (дата обращения: 25.02.2021).

6. Ковнир В.Н., Чурзина И.В. Экономика в терминах, понятиях и представлениях: учебное пособие. 2-е изд. испр. и доп. М.: Университетская книга, 2020. 148 с.

7. Управление персоналом в России: концепции новой нормальности. Книга 8: монография / Под ред. И.Б. Дураковой. М.: ИНФРА-М, 2021. 248 с. DOI: 10.12737/1141764.

УДК 336.761.6

БИРЖЕВЫЕ И ВНЕБИРЖЕВЫЕ РЫНКИ: ОСНОВНЫЕ РАЗЛИЧИЯ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ

Минашкин А.С.

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Москва, e-mail: minashkinandrej1@rambler.ru*

Фондовый рынок имеет очень большое значение для экономик всех стран, его самая большая значимость состоит в том, что он является важнейшим финансовым инструментом централизации рынка капитала и главным источником распределения денег в экономической системе стран. Актуальность темы заключается в строгом определении различий между двумя рынками: биржевым и внебиржевым, грамотное использование которых способно дать большой экономический эффект. Благодаря фондовому рынку экономические субъекты способны удовлетворить потребность либо в привлечении дополнительных финансовых ресурсов, либо в размещении временно свободных денежных средств для получения дополнительного дохода. С помощью рынка происходит перераспределение средств между хозяйственными субъектами экономики, перед которыми стоит в основном одна главная цель – увеличение капитала. Мировой опыт показывает, что экономика большинства стран без развития фондового рынка не может увеличиваться большими темпами и эффективно функционировать. По его степени развития можно судить о состоянии экономики страны, поэтому как развитие всего рынка в целом, так и необходимость обеспечения защиты на нем особенно начинающих инвесторов, от разнообразных видов мошенничества является прерогатива каждого государства.

Ключевые слова: экономика, биржевой рынок, внебиржевой рынок, инвестирование, организация рынков, регулирования финансовых рынков

EXCHANGE AND OTC MARKETS: THE MAIN DIFFERENCES AND FEATURES OF DEVELOPMENT

Minashkin A.S.

*Financial University under the Government of the Russian Federation,
Moscow, e-mail: minashkinandrej1@rambler.ru*

The stock market is very important for the economies of all countries its greatest significance is that it is the most important financial instrument for the centralization of the capital market and the main source of money distribution in the economic system of countries. The relevance of the topic lies in the strict definition of the differences between the two markets: exchange and OTC, the competent use of which can give a greater economic effect. Thanks to the stock market, economic entities are able to meet the need either to attract additional financial resources, or to place temporarily free funds to generate additional income. With the help of the market, there is a redistribution of funds between economic entities of the economy, which have one main goal – to increase capital. World experience shows that the economy of most countries without the development of the stock market cannot grow at a high rate and function effectively. According to its degree of development, it is possible to judge the state of the country's economy, so both the development of the entire market as a whole and the need to protect it, especially novice investors, from various types of fraud is the prerogative of each state.

Keywords: economy, stock market, OTC market, investment, organization of markets, regulation of financial markets

При инвестировании средств необходимо понимать то, как организованы рынки, на которых собираются продавать или покупать активы. По форме организации фондовый рынок делится на биржевой рынок, на котором обращаются ценные бумаги, прошедшие процедуру листинга и где главным участником рынка является фондовая биржа, на которой и происходит совершение всех сделок. К сожалению, пройти процедуру листинга не все компании могут, а многие не хотят, в связи с большими проверками, так как есть что скрывать, и в связи с этим существует внебиржевой рынок, который в последние десятилетия набирает все большую популярность.

Целью исследования в данной работе является изучение основных различий

между биржевым и внебиржевым рынками и что привлекает инвесторов в каждом из них.

Материалы и методы исследования

Для раскрытия данной темы предполагается использование различных методов исследования, а именно методы наблюдения, сравнения, метод экспертных оценок. Методологической основой для написания работы служили мнения ученых, исследующих теоретические основы рынка, а с практической точки зрения использовался и обобщался опыт различных экспертов фондового рынка. Также используются интернет-источники, свежесть и доступность которых позволила рассмотреть проблему в реальном времени.

Результаты исследования и их обсуждение

На фондовом рынке торгуются очень большое количество видов финансовых инструментов, которые в свою очередь обладают некими различными характеристиками, но главными из них являются риск и ликвидность, поэтому в основном различают ценные бумаги в соответствии с их рискованностью и ликвидностью. Благодаря различным финансовым инструментам происходит перераспределение денежных средств от одной отрасли к другой или от одних субъектов экономики к другим. Таким образом, происходит «переливание крови» из тех отраслей, где есть деньги, в те, где они необходимы. На рынке существует большое количество финансовых инструментов, основными из которых являются следующие виды:

1. Акции.
2. Облигации.
3. Векселя.
4. Паи фондов.
5. Производные финансовые инструменты.

Наиболее рискованными являются как раз производные финансовые инструменты или деривативы, к которым относятся фьючерсные и опционные контракты, депозитарные расписки и другие различные инструменты. Все они так или иначе задействованы в перераспределении денежных средств, необходимых для оздоровления некоторых отраслей с помощью возможности получения дополнительного финансирования различными путями или для как раз-таки использования избытка денежной массы в целях получения дополнительного дохода, приобретения другой компании или же значительной доли в ней для расширения бизнеса, а также в спекулятивных целях.

Одним из главных финансовых инструментов являются акции, по ним происходят основные прогнозы и на основе их делаются различные выводы по компании в целом. Существуют различные виды индексов, в которые входят акции тех или иных компаний, это может быть индекс S&P 500, в который входят компании с самой большой капитализацией или же индексы по отдельным секторам, такой как NASDAQ, в который входят акции технологического сектора. И изменение главных индексов может показывать изменение экономики страны в целом, а иногда не только одной страны.

Эффективность функционирования экономики зачастую зависит от того, насколько развит и как работает фондовый рынок. Важным элементом при развитии рынка яв-

ляется финансовая грамотность населения: чем больше людей осведомлены и имеют какие-то сбережения, которые направляются на фондовый рынок, тем большую отдачу он может дать и ещё больше развиваться. Но большая проблема резкого увеличения инвесторов состоит как раз в том, что рынок все больше перегревается и происходит надувание пузыря, особенно с теми компаниями, которые у всех на слуху, что может предвещать скорую коррекцию на всем рынке. С одной стороны, развитие рынка создает процесс перераспределения проще тем, что развиваются платформы для инвесторов, а с другой стороны, законодательство становится все более строгим и процедура выхода новых компаний на биржу затрудняется.

Структура рынка состоит из двух уровней:

1. Первичный рынок ценных бумаг.
2. Вторичный рынок ценных бумаг.

На первичном рынке происходит продажа ценных бумаг компанией впервые, он как раз позволяет компаниям привлечь денежные средства выпуском акций или облигаций.

На вторичном рынке уже происходит непосредственно торговля этими ценными бумагами. Чем более развит и активен вторичный рынок, тем больше появляется интереса у инвесторов к первичному рынку. Вне зависимости от того, что вторичный рынок больше первичного, он служит в основном для обеспечения ликвидности ценных бумаг, которые были выпущены компаниями на первичном рынке. Вторичный рынок как раз и представлен в основном организованными биржами.

Биржевой рынок – это рынок организованных финансовых инструментов, на котором торгуются ценные бумаги тех компаний, которые соответствуют определенным требованиям и прошли некую проверку для получения разрешения на допуск к бирже и размещению ценных бумаг, что уже повышает надежность компании, в отличие от внебиржевого рынка. На биржевом рынке существуют свои правила проведения торгов, различные биржи устанавливают свое время и расписание, по которому проводятся торги по бумагам, и они одинаковы для всех участников. Сделки, осуществляемые на биржевом рынке, имеют очень большое преимущество в связи с тем, что ценные бумаги, торгуемые на ней, обладают большей ликвидностью и биржа с брокером гарантирует поступление ценных бумаг в депозитарий, тем самым все операции защищены от различного рода мошеннических действий, что для нового инвестора является главным преимуществом.

Торговля на бирже происходит через брокерские компании, которые регистрируют клиентов, ведут учет денежных средств, осуществляют расчеты и обладают различными функциями для осуществления законных операций на рынке. Все покупки и продажи ценных бумаг происходят исключительно через брокеров, которые в свою очередь взимают комиссию за сделки.

Биржевой рынок характеризуется также значительным количеством участников помимо брокерских компаний, к основным участникам также можно отнести клиринговые организации и депозитарии, которые осуществляют функции по хранению ценных бумаг, а также передачи прав собственности на них. Участники биржевого рынка выступают дополнительным гарантом совершения сделок. Так, в случае банкротства брокера, через которого осуществлялись покупки ценных бумаг, все клиенты не потеряют свои деньги, так как все ценные бумаги хранятся в депозитарии, и в таком случае просто возможен переход к другому брокеру с подтверждением права на данные ценные бумаги. Благодаря тому, что биржевой рынок является самым популярным и на нем происходят основные покупки и продажи ценных бумаг, главным его преимуществом является ликвидность, позволяющая покупать и продавать бумаги в максимально быстрый срок. Но у ряда бумаг может отсутствовать необходимая ликвидность, так что надо учитывать этот момент. С развитием рынка появляются все более удобные инструменты и специальные приложения, которые позволяют человеку совершать сделки в любое время и в любом месте [1, с. 157].

Биржевой рынок, как правило, объединяет разные виды рынков – это товарный, фондовый, валютный рынок, фьючерсный и опционный рынок. Универсальные биржи, как правило, объединяют все виды рынков и позволяют инвестору использовать все доступные финансовые инструменты вне зависимости от стратегий инвесторов. Одними из таких бирж на российском рынке являются Московская биржа и Санкт-Петербургская биржа.

Основные принципы биржевого рынка:

- Покупка и продажа ценных бумаг осуществляется по строго определенным правилам и требованиям.
- Каждая биржа осуществляет торги по своему установленному графику.
- Допуск на биржу проходят только более или менее надежные эмитенты, которые раскрывают полностью информацию о компании для обширного доступа.
- Биржа контролирует все операции.

Основное, чем должен заниматься биржевой рынок, – сформировать цену товара на активы. Так, в отсутствие организованного рынка достаточно сложно сказать, сколько стоит тот или иной товар. В большинстве случаев цены, полученные в процессе торгов на организованном рынке, являются тем ценовым ориентиром, на который опирается большинство участников торгов, производя сделки по соответствующим инструментам.

Остальные функции касаются создания сторонами удобных и прозрачных условий для торгов, а также создание инфраструктуры, позволяющей свободно покупать или продавать различные виды активов. Без финансовых рынков большинство из тех активов, которые активно торгуются на данный момент, были бы просто не доступны широкому кругу участников. Что было бы большой проблемой как для владельцев активов, так и для покупателей в связи с меньшим спросом и маленькой ликвидностью данных ценных бумаг.

Для регулирования и контроля финансовых рынков создаются в каждой стране свои органы, в Российской Федерации осуществлением контроля и регулирования рынков занимается Банк России. Он на государственном уровне издает нормативно-правовые документы, разграничивающие и обобщающие деятельность на фондовом рынке. Основным регулирующим фондовый рынок в Российской Федерации документом является Федеральный закон «О рынке ценных бумаг». Он регулирует деятельность, осуществляемую на рынке ценных бумаг, в том числе связанную с эмиссией и обращением бумаг, и указывает различные полномочия профессиональных участников [2].

Основная цель регулирования биржевой деятельности осуществляется для защиты физических и юридических лиц, то есть конечных инвесторов, от возможных махинаций или обмана.

На биржевом рынке сложно представить ситуацию, когда инвестор приобрел ценную бумагу, а потом вдруг не смог вернуть свои деньги обратно, но существуют различные ситуации мошенничества, при которых состояние инвестора может быть подвержено различным рискам или использованы его персональные данные с целью обмана или разглашения.

Для того, чтобы ценные бумаги обрести уверенность на бирже, необходимо пройти строгую проверку для определения надежности, осуществлением данных проверок и выдачей необходимой документации занимаются эксперты в данной области и оценивают саму компанию [3, с. 198]. Благо-

даря строгому контролю быть обманутым на биржевом рынке крайне сложно, но если такая ситуация произойдет и не по вашей вине, то суд всегда будет защищать интересы инвестора.

Несмотря на то, что Центральный Банк осуществляет биржевое регулирование, сами биржи занимаются не только организацией и осуществлением торгов, но и определенными регулятивными функциями. Так, к примеру, она осуществляет мониторинг рынка для определения ценовых манипуляций, которые могут встречаться, различных аномалий на рынке и их предотвращением [4, с. 2].

Помимо биржи для инвесторов, покупающих и продающих ценные бумаги, и для организаций, которые хотят получить финансирование, существует внебиржевой рынок. На нем происходит также покупка и продажа ценных бумаг, но по своим правилам он значительно менее строгий. Он предоставляет работу с большим количеством финансовых инструментов, позволяет совершать сделки, которые на биржевом рынке просто сделать было бы невозможно.

Зарождение фондового рынка началось как раз с внебиржевого, где сделки осуществлялись каждый раз по оговоренным условиям между желающим приобрести и продать актив. С момента большого регулирования рынков появился так называемый биржевой рынок, но внебиржевой остался все равно актуальным, в связи с тем, что выход на биржу был значительно дорогим и необходимо было раскрывать полную информацию о деятельности компании [5, с. 46].

В зависимости от установления правил торговли внебиржевой рынок разделяют на организованный и неорганизованный. На неорганизованном внебиржевом рынке, как правило, происходит торговля ценными бумагами, не имеющими листинга на бирже, то есть бумагами менее крупных компаний, зачастую не всегда публикующих свою отчетность, но, вполне возможно, способных показать весьма внушительные темпы роста. Ликвидность подобных бумаг, как правило, невысока, соответственно, продать серьезный объем может быть достаточно сложно. Правила на таком рынке почти отсутствуют, что создает благоприятную почву для нечестных сделок. А организованный рынок непосредственно в большей степени защищает инвестора от этого и предоставляет меньше риска и большую ликвидность по крупным компаниям, что является существенным отличием от неорганизованного рынка.

Отсутствием четко регламентированных требований как раз и отличаются ор-

ганизованные рынки от неорганизованных. Операции на неорганизованном рынке характеризуются значительными покупками крупных долей компаний с целью управления ими или слиянием с другой компанией, что на увеличении синергии может дать хороший толчок для развития обеих компаний. Но самая главная черта этого рынка — отсутствие четких правил и повышенный риск [6, с. 139].

Что касается отличий этих двух рынков, то можно выделить несколько самых значимых. Биржевой рынок отличается большей технологичностью, наличием более понятных и предсказуемых механизмов ценообразования, а главное — прозрачностью по объёму операций и их количеству.

Внебиржевой рынок, в отличие от биржевого, не имеет строгих правил проведения осуществления сделок между участниками, не ориентирован на акции и бонды наиболее надежных эмитентов, а также не обладает гарантией осуществления сделки ввиду отсутствия участия площадки.

Также на биржевом рынке торги проводятся в определенное время по строго установленным правилам, а на внебиржевом рынке торги проводятся круглосуточно. Все заявки, выставленные на биржевом рынке, на покупку ценных бумаг являются безадресными, покупатели не знают, кем они выставлены; на внебиржевом рынке все наоборот: заявки на покупку активов являются адресными, то есть покупатели видят, у кого из брокеров они покупают акции.

Существуют положительные стороны различий между рынками. При работе с внебиржевым рынком отсутствует формальная структуризация работы и инвестор способен осуществить сделки в любое удобное для него время при условии достаточной ликвидности, а также потенциально обеспечивается более высокая доходность, нежели на биржевом рынке. Но биржевые рынки тоже развиваются, и с каждым годом некоторые биржи увеличивают свое время работы, что в потенциале биржевые рынки могут торговаться 24 часа в день.

Из отличий следует, что на рынке OTC:

1. Инвесторам на практике не обеспечена покупка бумаг, теоретически имеющих в продаже.

2. Реальная цена желаемого актива обычно расходится с его котировкой, заявленной брокером либо электронной площадкой. В силу отсутствия официальной цены бумаги брокеры могут озвучивать покупателям/продавцам меньшую сумму сделки, а на самом деле проворачивают ее по большей и разницу забирают себе.

3. Есть возможность купить интересные акции успешной компании, которая регулярно платит по ним дивиденды, но не торгует ими на биржах из-за строгих правил листинга.

Внебиржевой рынок в большинстве своем предназначен для опытных инвесторов, которые по той или иной причине остались не удовлетворены условиями проведения сделок на бирже. Также рынок практичен в использовании для контрагентов, желающих иметь между собой непосредственную связь в процессе ведения переговоров. Внебиржевой рынок характерен заключением крупных сделок с большими объемами [7, с. 21].

В условиях развития внебиржевого рынка и хорошей организации на нём, он способен быть наравне с биржевым с точки зрения удобства проведения сделок. С каждым разом происходит всё большее развитие и использование на рынках новых технологий, благодаря которым разница между внебиржевым и биржевым рынками потихоньку стирается. Поэтому развитие технологий помогает развивать как внебиржевой, так и биржевой рынок в целом.

Биржевой рынок оказывает значительное влияние на развитие фондового рынка и формирование его конъюнктуры, поскольку именно на нем обращаются наиболее надёжные и качественные ценные бумаги, эмитентами которых являются самые крупные и известные компании [8].

Заключение

Биржевой и внебиржевой рынки являются важнейшей частью экономики, благодаря которым определяется качество распределения ресурсов. Они являются не только связующим элементом между инвесторами и заёмщиками, но и пунктом перетока капитала через разные отрасли эко-

номики. Рынок может обеспечить точечный рост той сферы, которая является в настоящий момент наиболее важной для экономики, и способствовать экономическому росту страны в целом. Чем эффективнее и доступнее будет осуществляться рост фондового рынка и регулирование его со стороны государства, тем все большими темпами будет происходить рост экономики любой страны.

Таким образом, фондовый рынок следует рассматривать как инструмент для укрепления экономики, повышения уровня жизни граждан, а также фондовый рынок позволяет развиваться национальным компаниям и является механизмом для привлечения в бизнес денег для их развития и повышения конкурентоспособности.

Список литературы

1. Зиннер В.Я. Биржевой финансовый рынок России: проблемы и перспективы развития // Экономика и предпринимательство. 2018. 157 с.
2. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 № 39-ФЗ (ред. от 31.07.2020 с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10148/ (дата обращения: 10.02.2021).
3. Смольникова М.Э. Роль фондового рынка в экономике // Символ науки: Международный научный журнал. 2016. 198 с.
4. Козловский К. Организация фондового рынка // Medium 2019. 1 с. [Электронный ресурс]. URL: <https://medium.com/инвестиции/организация-фондового-рынка-7825b3e1a652> (дата обращения: 12.02.2021).
5. Абдулкеримова К.А. Особенности организации фондового рынка как части финансового рынка // Актуальные вопросы науки и образования в XXI веке. 2018. 45 с.
6. Дудкина Н.В. Внебиржевой рынок ценных бумаг: проблемы и возможности // Инновации и инвестиции. 2019. 137 с.
7. Батяева Т.А. Фондовый рынок как фактор экономического роста // Устойчивое развитие Российской экономики 2018. 18 с.
8. Интернет-портал об инвестировании [Электронный ресурс]. URL: <http://www.fondovik.com/> (дата обращения: 15.02.2021).